



【インド全土・海外勤務】大規模建設案件の法人営業／新規開拓から着工まで

Job Information

Recruiter

PERSOL India Private Limited

Job ID

1571058

Industry

Property Developer, House-builder

Job Type

Permanent Full-time

Location

India

Salary

6.5 million yen ~ 11 million yen

Refreshed

February 13th, 2026 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■職務概要：

営業職として、新規顧客獲得から着工までの以下の業務に従事いただきます。

*インド国内のプロジェクトは主に日系企業(特に製造業)の工場および電気設備工事等がメインになります。

■職務内容：

- ・新規顧客の開拓および案件情報の収集
- ・既存顧客(施主)および案件紹介に関わる関係機関（商工団体・金融機関等）との関係構築・フォローアップ
- ・顧客の課題ヒアリングと、社内設計部門及び施工部門とのすり合わせ
- ・入札対応、提案書作成

- ・契約手続きおよび案件進行に伴う各種調整業務
- ・案件受注後の社内外関係者とのコミュニケーションサポート（進捗確認など）
- ・社内外営業関連会議の運営、議事録作成
- ・受注データ管理

■必須要件Mandatory qualifications

以下①②のいずれかの経験をお持ちの方（※いずれか1つで応募可能です）

- ①建設業界での法人営業経験（※ご経験内容重視のため経験年数短くても可）
- ② BtoBにおける無形商材またはソリューション営業経験（目安：5年以上、業界不問）

※“単なる製品販売”ではなく、課題ヒアリング、社内外の専門家との協働、提案のカスタマイズ経験を重視します。

- ・英語での社内コミュニケーションに抵抗がない方
- ・異文化環境に適応し、主体的に学びながら業務を進められる方

■歓迎要件Desired qualifications

- ・大規模プロジェクト（建設／IT／インフラなど）におけるステークホルダー調整経験
 - ↳ 設計事務所、ゼネコン、施主との折衝経験があれば尚可
- ・建築分野に関する基礎知識、宅地建物取引士、建築士などの関連資格
- ・海外就業経験、異文化環境での業務経験

Company Description