



【インド勤務/化学品メーカー】インド拠点での営業・マーケティング推進

Job Information

Recruiter

PERSOL India Private Limited

Job ID

1571056

Industry

Chemical, Raw Materials

Job Type

Permanent Full-time

Location

India, グルガオン

Salary

4 million yen ~ 6.5 million yen

Refreshed

May 8th, 2026 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■職務概要

自動車関係、家電（エレクトロニクス）、半導体一部（モバイル）に使われるテープ、フィルム等の営業活動

■職務内容

- ・ 既存顧客への拡販・拡大（顧客は日系に限らず外資系も多いため、英語での折衝も発生します）
- ・ 新規顧客の開拓、ニーズ調査、提案活動
- ・ インド国内の市場調査、販売戦略の立案・実行
- ・ タイ本社・日本側とのコミュニケーション（レポート提出）

・見積作成、契約管理、売上管理等の営業関連事務

※インド国内の出張営業なども行っていただきます。

■必須要件Mandatory qualifications

- ・ 営業職としての実務経験（業界不問）
- ・ ビジネスレベルの英語力（顧客対応で使用）
- ・ 海外での就業に対する意欲・適応力

■歓迎要件Desired qualification

- ・ 製造業・商社業界での営業経験
- ・ 海外での留学・勤務経験
- ・ インド留学・就労経験（ヒンディー語スキルをお持ちの方 尚可）

Company Description