



## 【インド勤務/化学品メーカー】インド拠点での営業・マーケティング推進

### Job Information

**Recruiter**

PERSOL India Private Limited

**Job ID**

1571056

**Industry**

Chemical, Raw Materials

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

India, グルガオン

**Salary**

4 million yen ~ 6.5 million yen

**Refreshed**

April 10th, 2026 01:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 1 year

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

High-School

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

**■職務概要**

自動車関係、家電（エレクトロニクス）、半導体一部（モバイル）に使われるテープ、フィルム等の営業活動

**■職務内容**

- ・ 既存顧客への拡販・拡大（顧客は日系に限らず外資系も多いため、英語での折衝も発生します）
- ・ 新規顧客の開拓、ニーズ調査、提案活動
- ・ インド国内の市場調査、販売戦略の立案・実行
- ・ タイ本社・日本側とのコミュニケーション（レポート提出）

・見積作成、契約管理、売上管理等の営業関連事務

※インド国内の出張営業なども行っていただきます。

■必須要件Mandatory qualifications

- ・ 営業職としての実務経験（業界不問）
- ・ ビジネスレベルの英語力（顧客対応で使用）
- ・ 海外での就業に対する意欲・適応力

■歓迎要件Desired qualification

- ・ 製造業・商社業界での営業経験
- ・ 海外での留学・勤務経験
- ・ インド留学・就労経験（ヒンディー語スキルをお持ちの方 尚可）

---

## Company Description