



【インド勤務/India】技術営業／日系自動車メーカー向け

Job Information

Recruiter

PERSOL India Private Limited

Job ID

1571046

Industry

Machinery

Job Type

Permanent Full-time

Location

India, グルガオン

Salary

3 million yen ~ 6.5 million yen

Refreshed

May 8th, 2026 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■職務概要:

インドにおける事業拡大・販売体制強化のための新規ポジションです。
現地顧客（主に日系自動車・部品メーカー）との関係強化、および新規案件獲得を目的としています。

■職務内容:

まず日本で1~2か月の研修を実施し、その後半年ほどインドで引き継ぎを行います。
その後、インド拠点にて下記業務を担当いただきます。

- 抵抗溶接機および電源制御装置の営業活動（既存顧客・新規開拓）

↳現状既存営業が大半を占めます。新規営業はすでにコンタクトはあるものの、取引がない企業様やHPからの問い合わせに対して営業活動を行っていただきます。

- 顧客との関係構築および要望のヒアリング

- 製品提案・デモンストレーション・技術的サポート
- 日本本社や技術部門との連携による納入・アフターサポート対応
- 市場調査および新規ビジネス機会の発掘
- インド人社員のマネジメント・営業同行（ご経験やスキルによって決まります）

■取扱製品

- 車の板金用溶接機（アーク溶接ではなく、電気式溶接&電源制御装置）
- 手動タイプ・ロボット対応型の両方あり
- 受注金額は50万～5億円規模のプロジェクトまで幅広く対応
- 競合他社は専門メーカーが中心だが、当社は「総合メーカー」としてセット販売が可能な点が強み
- 主な顧客：日系自動車メーカー・部品メーカー（全メーカー対応）

■必須要件Mandatory qualifications

営業への熱意と強いコミットメント

自動車・鉄鋼・家電などの製造業、

もしくは、商社での営業経験（食料・繊維業界を除く）

理系・文系不問

■歓迎要件Desired qualifications

溶接・電気制御関連の基礎知識（入社後習得可能）

インドでの就業経験・熱意のある方

英語での会話が可能な方

Company Description