

## 【ベトナム求人】 【営業】 電気機器（週2日リモートワーク可）

### Job Information

**Recruiter**

REERACOEN VIETNAM CO.,LTD.

**Job ID**

1570982

**Industry**

Electronics, Semiconductor

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Vietnam

**Salary**

3 million yen ~ 6 million yen

**Work Hours**

8:00~17:00

**Holidays**

土日祝休み

**Refreshed**

February 13th, 2026 01:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

No permission to work in Japan required

### Job Description

**【求人概要】**

日系大手グループのベトナム法人にて、法人向け営業職を募集します。

オフィスのデジタル化や業務効率化を支援するソリューションを、ベトナム国内の企業向けに提案・販売していただきます。

製造業、物流、小売業、教育機関など多様な業界に向けたソリューション提案を行います。

単なる機器の販売ではなく、課題解決型のコンサルティング営業に携われる環境です。

**【業務内容】**

- ・ 法人顧客（新規・既存）への訪問・ニーズヒアリング
- ・ 複合機・プリンター、IT機器、業務効率化ソフトウェアなどの提案
- ・ 契約・見積書作成、導入後のフォローアップ
- ・ 社内エンジニアチームとの調整、導入支援
- ・ 売上・営業目標の管理、営業レポートの作成
- ・ 展示会・販促イベント等のサポート業務
- ・ その他

**【会社/求人の魅力】**

- ・ 世界40カ国以上で事業展開する大手グループのベトナム法人で、安定性と信頼性があります。
- ・ ただの物売りではなく、オフィスのDX支援や課題解決提案などコンサルティブな営業力を磨けます。

- ・製造、物流、教育、小売など、業界ごとのニーズに対応した多角的な提案が可能です。
- ・現地スタッフとのチーム連携に加え、日本本社や他国拠点とのつながりもあり、国際感覚が養えます。
- ・成果主義のインセンティブ制度やスキル研修も充実。やる気次第で管理職や営業企画職などへのキャリアパスもあります。
- ・週2回リモートワークなど、ASEAN拠点で社員満足度1位のオフィスで働けます。

#### 【手当て】

- ・年2回ボーナス（業績に応じて）
- ・インセンティブ
- ・Visa＆ワークパーミットサポート
- ・SIMカード支給
- ・渡航費用半額負担
- ・チームビルディング費用負担(週1)
- ・社員旅行

---

#### Required Skills

##### 【必須条件】

- ・大卒以上
- ・ビジネスレベルの英語力
- ・営業経験3年以上

---

#### Company Description