



**Morgan  
McKinley**

## 【外資系自動車データソリューション】シニアセールス | 大手自動車メーカーを担当

世界の大手完成車メーカーが利用する、リーディングソリューションです

### Job Information

**Recruiter**

Morgan McKinley

**Job ID**

1570664

**Industry**

Bank, Trust Bank

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

Negotiable, based on experience

**Refreshed**

January 26th, 2026 03:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Fluent

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

世界の大手完成車メーカー、及び上位90%のサプライヤーが利用するデータ＆インテリジェンス・ソリューションを提供するリーディングカンパニーで活躍しませんか。

シニアセールスエグゼクティブとして、主要完成車メーカーや大手サプライヤーとの関係を深めつつ、クライアントの課題に合わせたソリューションを提案し、売上成長を牽引する重要なポジションです。

成果を追求しつつ、チームワークを大切にするカルチャー。他部門へのキャリアパスもあり、中長期的に活躍できる環境です。

### 主な職務内容

- 世界の大手完成車メーカー、及び上位90%のサプライヤーが利用するデータ＆インテリジェンス・ソリューションです。

- 200以上のアカウントを持つチームの一員として、以下のような業務に従事していただきます：
- 担当する完成車メーカーおよび大手サプライヤーとの関係構築・拡大
- クライアント課題のヒアリング・分析、最適なソリューションの提案
- 自動車バリューチェーンにおける潜在顧客の開拓、新規ビジネスチャンスの創出
- 戦略的なアカウントプランニングやコンサルティング営業を通じて、売上に貢献すること
- 契約更新管理、顧客満足度の維持向上
- 社内プロセス・システム・レポート要件を守ること
- 包括的なソリューションを提供するため、クロスファンクションナルチームと連携すること

Join a global leader in automotive intelligence solutions, supporting major automakers and suppliers with high-value data and insights. As a Senior Sales Executive, you will drive revenue growth by managing key OEM and supplier relationships, developing tailored solutions to client needs, and expanding business across the automotive value chain. This role offers the opportunity to influence strategic decisions and collaborate with industry-leading professionals.

#### Key Responsibilities

- Manage and grow relationships with assigned OEM and major supplier accounts
- Identify client needs and propose customised data and intelligence solutions
- Develop new business opportunities across the automotive sector
- Drive revenue generation through strategic account planning and consultative selling
- Oversee contract renewals and maintain strong client satisfaction
- Ensure compliance with internal sales processes, systems, and reporting
- Collaborate with cross-functional teams to deliver comprehensive client solutions

#### Required Skills

##### 必須条件 経験・資格：

- セールス、事業開発、マーケティングのいずれかの経験3年以上、及びその実績
- Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint) 上級

##### ソフトスキル：

- 顧客と積極的に信頼関係を築き、ネットワークを広げられる外交的な方
- CXOや技術部門に対し、効果的なプレゼンテーションができる方
- 競争環境でも成果を出せる、粘り強く前向きな方

##### 語学力：

- 日本語：ネイティブルベル
- 英語：ビジネスレベル（社内連携など）

##### 歓迎条件

- 自動車業界に関する知識または業界での実務経験

##### この求人がおすすめの理由

- 世界の大手完成車メーカー、及び上位90%のサプライヤーを顧客に持つリーディングカンパニー
- 多様なメンバー10名が活躍するチーム
- 成果を追求しつつ、チームワークを大切にするカルチャー
- 営業、マーケティング、コンサルティングの専門性を高められる環境
- ビジネス部門をまたいだキャリアチャンスも豊富
- フレックスタイム制や在宅勤務で、ライフスタイルに合わせた働き方が可能
- 自動車メーカーや優れた技術を持つサプライヤーのデータドリブンな意思決定やDXを支援するやりがい

#### Required Skills and Qualifications Experience:

- Minimum 3 years of experience in sales, business development, or marketing
- Strong track record managing client accounts and delivering revenue
- Proficiency in Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint)

#### Soft Skills:

- Outgoing and relationship-driven personality
- Strong communication skills for presenting to C-level and technical stakeholders
- Resilient, positive mindset able to thrive in competitive environments

#### Language Requirements:

- Japanese: Native
- English: Business level

#### Preferred Skills & Qualifications

- Experience in the automotive sector or knowledge of the automotive value chain

#### Why You'll Love Working Here

- Work directly with global automakers and 90% of top-tier automotive suppliers
- Join a diverse team supporting over 200 client accounts
- Competitive yet collaborative culture encouraging professional growth
- Develop expertise across sales, marketing, and consulting
- Access to broader career opportunities across multiple business divisions
- Help shape the strategic decisions of major manufacturers and technology innovators

#### Company Description

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。