

**Morgan
McKinley****【外資系フィンテック】プリセールスコンサルタント | 年収2500万円～**

営業、プロダクトマネジメントなど多様なキャリアパスあり。

Job Information**Recruiter**[Morgan McKinley](#)**Job ID**

1570663

Industry

Bank, Trust Bank

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

January 26th, 2026 03:00

General Requirements**Minimum Experience Level**

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

世界の大手PEファンド Top10のうち7社が導入する投資管理ソフトウェアを提供するフィンテック企業です。

エンタプライズ部門にて、プライベートマーケット向けのプリセールスコンサルタントを募集しています。

PE/VCなどの機関投資家が抱えるポートフォリオ管理や運用データに関する課題を把握し、製品デモや技術提案を通じて最適なソリューションを提供する重要なポジションです。

営業、プロダクトマネジメントなど多様なキャリアパスあり。

主な職務内容

- ・ プライベートマーケット向けのソフトウェアやサービスに特化したエンタープライズ部門配属
- ・ 投資管理ソフトウェアを担当

- 顧客のポートフォリオモニタリング要件や業務課題をヒアリング
- シニア層へのソフトウェアデモを実施し、価値を明確に提案
- RFI/RFP対応、ワークショップ、POC支援など営業プロセス全体の技術サポート
- 製品の技術的特徴とビジネスメリットを事業部門・技術部門へ分かりやすく説明
- 市場動向や顧客ニーズをプロダクトチームに共有し、製品改善に貢献
- プライベートマーケットの最新トレンドや投資管理ソフトウェアの知識を常にアップデート

Join a global fintech leader providing enterprise software and data solutions for private markets investors. As a Pre-Sales Consultant, you will partner with PE/VC firms and institutional investors to understand their portfolio monitoring challenges and demonstrate how the company's award-winning platform delivers value. This role offers the opportunity to influence major technology decisions, work closely with senior stakeholders, and contribute to the growth of a market-leading financial technology division.

Key Responsibilities

- Partner with prospective clients to understand portfolio monitoring needs and operational pain points
- Deliver compelling software demonstrations highlighting platform capabilities
- Provide technical and business expertise throughout sales cycles including RFI/RFP responses, workshops, and POC implementations
- Communicate technology positioning and product value to both business and technical audiences
- Collaborate with internal product teams, sharing market insights to support platform evolution
- Stay current on private markets industry trends and portfolio management software innovation

Required Skills

必須条件経験・資格：

- プリセールス、ソリューションアーキテクト、ソフトウェア営業など、顧客対応の技術職の経験5年以上
- CxO向けのプレゼン経験
- 顧客組織内のシニア意思決定者を説得し商談を前進させた実績
- Excel上級（データモデリング、分析関数など）

ソフトスキル：

- 分析力
- クリエイティブなソリューションを考える、柔軟な発想
- 目標を意識して自ら動く主体性、起業家精神
- 困難なテーマでも自信を持って議論をリードしたり、技術的概念を分かりやすく説明したりできるコミュニケーション能力

語学力：

- 日本語：ネイティブレベル
- 英語：ビジネスレベル

歓迎条件

- プライベートマーケット（PE/VC等）の経験または知識

この求人がおすすめの理由

- 世界の大手PEファンド Top10のうち7社が導入する、受賞歴のある投資管理ソフトウェアです
- 一流PE/VCと仕事ができます
- 世界標準のポートフォリオモニタリングについて学べます
- プリセールス、営業、プロダクトマネジメントなど多様なキャリアパスあり
- 専門研修や個別キャリアコーチングも充実
- 柔軟な働き方OK
- ワークライフバランス良好
- 基本給2000万円～応相談（+ボーナス）の高報酬案件

Required Skills and Qualifications Experience:

- 5+ years in client-facing technical roles such as Pre-Sales Engineering, Solutions Architecture, or enterprise software sales
- Clear track record presenting complex technical concepts to C-level executives
- Proven ability to influence senior decision-makers
- Advanced Microsoft Excel skills including data modelling and analytical functions
- Bilingual proficiency in English and Japanese for business communication

Soft Skills:

- Strong analytical thinking and creative problem-solving
- Self-driven with an entrepreneurial mindset and goal-oriented approach
- Confident communicator capable of leading and managing group discussions

Language Requirements:

- Japanese: Native
- English: Business level

Preferred Skills & Qualifications

- Experience or knowledge of private markets (PE/VC/alternative investments)

Why You'll Love Working Here

- Direct exposure to portfolio monitoring workflows and senior executives at top-tier PE/VC firms
 - Clear career progression into senior Pre-Sales, Sales, or Product Management roles
 - Join a dynamic, high-performing team within a market-leading fintech division
 - Excellent work-life balance with flexible arrangements and strong benefits
 - Access to professional development programs and personalised career coaching
-

Company Description

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。