



## 【インド/フィンテック】投融資推進担当（スタートアップ向け/CXO対応）

### Job Information

**Recruiter**

PERSOL India Private Limited

**Job ID**

1570559

**Industry**

Other (Banking and Financial Services)

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

India, Mumbai

**Salary**

Negotiable, based on experience

**Refreshed**

May 19th, 2026 16:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

**■職務概要：**

成長著しいインドにおける フィンテック分野のスタートアップ企業向け営業推進担当として、以下の業務に従事いただきます。

現時点で想定している主な業務は下記の通りですが、ご経験やスキルに応じて内容はご相談可能です。

**■職務内容：**

アジアFintech企業に対する融資・出資業務

- ・市場分析、戦略立案、対象会社ソーシング
- ・経営者との面談、事業分析および財務分析、企業価値評価

- ・ 融資/出資スキームの検討、設計
- ・ 融資/出資の条件交渉及び契約書作成
- ・ 融資/出資後のモニタリング

#### 現地パートナーとの連携強化

・ 現地金融機関やベンチャーキャピタル、弁護士事務所や会計事務所等、上記融資・出資業務推進にあたっての外部パートナーとのリレーション構築

#### 新規の事業立案及び実行

- ・ 提携もしくは自前による新規事業の企画立案からオペレーション設計、実運営

#### ???魅力点

ターゲットはインドのフィンテックスタートアップ企業です。

インドは世界的なフィンテック大国で、UPI等政府主導でデジタル金融インフラを整備しており、2030年にはフィンテック市場が1.3兆ドルに達すると言われています。その巨大市場で日々新しいスタートアップが誕生しており、そういった企業のCXO層と日頃から話し、新しいビジネスに触れる事が出来るのがこの仕事の面白さです。

著しいスピードで成長しているマーケットであり、当社の投融資先が実行から1年後には数倍規模になっている事も珍しくありません。

一流のインド人創業者と対峙し、彼らから求められるスピード感にくらいつきながら案件を推進していくのは、当社事業ならではの味わえる醍醐味です。

#### ???今後の事業展望

累計融資先数は11社で、直近2年で約3倍に成長しました。

経営目標として毎年営業利益25%成長を掲げており、今後もその目標達成のため、アグレッシブに融資件数を増やしていきます。

中長期的には、新ファンド設立、M&A等を含めて、提供出来る融資プロダクト、スキームの拡充をしていく予定です。

#### ■必須要件Mandatory qualifications

・ 銀行、ノンバンク、VC/PEファンド、証券会社/投資銀行、監査法人、総合商社、コンサルティングファームでの実務経験3年以上

・ 事業会社のコーポレート部門(M&A・出資・経営企画・新規事業企画・財務など)、

または企画系部門での実務経験3年以上

・ 財務分析力、財務諸表(BS、PL、CF)から事業活動の実態を読み解く力

・ ビジネスレベルの英語力

#### ■歓迎要件Desired qualifications

・ 融資または出資/買収、資金調達に関する経験

・ 海外ビジネスに携わった経験、外国人と働いた経験

・ ファンド関連ビジネスに携わった経験

