



【インド／フィンテック】投融資推進担当（スタートアップ向け／CXO対応）

Job Information

Recruiter

PERSOL India Private Limited

Job ID

1570559

Industry

Other (Banking and Financial Services)

Job Type

Permanent Full-time

Location

India, Mumbai

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

April 7th, 2026 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■職務概要：

成長著しいインドにおける フィンテック分野のスタートアップ企業向け営業推進担当として、以下の業務に従事いただきます。

現時点で想定している主な業務は下記の通りですが、ご経験やスキルに応じて内容はご相談可能です。

■職務内容：

アジアFintech企業に対する融資・出資業務

- ・ 市場分析、戦略立案、対象会社ソーシング
- ・ 経営者との面談、事業分析および財務分析、企業価値評価

- ・ 融資/出資スキームの検討、設計
- ・ 融資/出資の条件交渉及び契約書作成
- ・ 融資/出資後のモニタリング

現地パートナーとの連携強化

- ・ 現地金融機関やベンチャーキャピタル、弁護士事務所や会計事務所等、上記融資・出資業務推進にあたっての外部パートナーとのリレーション構築

新規の事業立案及び実行

- ・ 提携もしくは自前による新規事業の企画立案からオペレーション設計、実運営

???魅力点

ターゲットはインドのフィンテックスタートアップ企業です。

インドは世界的なフィンテック大国で、UPI等政府主導でデジタル金融インフラを整備しており、2030年にはフィンテック市場が1.3兆ドルに達すると言われています。その巨大市場で日々新しいスタートアップが誕生しており、そういった企業のCXO層と日頃から話し、新しいビジネスに触れる事が出来るのがこの仕事の面白さです。

著しいスピードで成長しているマーケットであり、当社の投融資先が実行から1年後には数倍規模になっている事も珍しくありません。

一流のインド人創業者と対峙し、彼らから求められるスピード感にくらいつきながら案件を推進していくのは、当社事業ならではの味わえる醍醐味です。

???今後の事業展望

累計融資先数は11社で、直近2年で約3倍に成長しました。

経営目標として毎年営業利益25%成長を掲げており、今後もその目標達成のため、アグレッシブに融資件数を増やしていきます。

中長期的には、新ファンド設立、M&A等を含めて、提供出来る融資プロダクト、スキームの拡充をしていく予定です。

■必須要件Mandatory qualifications

- ・ 銀行、ノンバンク、VC/PEファンド、証券会社/投資銀行、監査法人、総合商社、コンサルティングファームでの実務経験3年以上

- ・ 事業会社のコーポレート部門(M&A・出資・経営企画・新規事業企画・財務など)、

または企画系部門での実務経験3年以上

- ・ 財務分析力、財務諸表(BS、PL、CF)から事業活動の実態を読み解く力

- ・ ビジネスレベルの英語力

■歓迎要件Desired qualifications

- ・ 融資または出資/買収、資金調達に関する経験
- ・ 海外ビジネスに携わった経験、外国人と働いた経験
- ・ ファンド関連ビジネスに携わった経験

