



## 【・阪/プロダクトマネージャー（営業）】外資系/年休125日/欧州TOPシェア

ヴァーダー・サイエンティフィック株式会社での募集です。 代理店営業のご経験のあ...

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

ヴァーダー・サイエンティフィック株式会社

**Job ID**

1570420

**Industry**

Machinery

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Osaka Prefecture

**Salary**

5 million yen ~ 8 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 17:30

**Holidays**

【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます（入社日から3ヶ月が経過した日の翌日に付与）（日数は就業規則による）（...）

**Refreshed**

May 16th, 2026 19:00

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

High-School

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

**【求人No NJB2338119】**

ヴァーダー・サイエンティフィック（ドイツ）のグループが扱うラボ用の試料の粉碎、破砕、ホモジナイズ、熱処理、切断、研磨、埋込、硬さ試験まで広範囲な製品をカバーしており、そのプロダクトを国内に展開していただく営業職を募集しております。

**【業務詳細】**

- 日本市場におけるCarbolite製品（電気炉&オープン）の販売
- 見積書、仕様書、入札書類など関連書類の作成
- CRMシステムを用いた商談管理
- 主要顧客との長期的な商談関係を構築・維持
- 既存および新規顧客とのビジネス拡大の機会発掘
- 社内の他の営業チームと連携
- 展示会、学会への出展

#### 【商材及び販売業界】

- ・ Retsch（粉碎機 ふるい振とう機）
- ・ Carbolite（電気炉 オープン）
- ・ QATM（メタログラフィ 硬さ試験）

これらの最先端の理化学機器は、研究機関、分析ラボ、品質管理およびプロセスアプリケーションの製造会社などを中心に、下記のような幅広い業種・業界でご使用いただいています。

【航空宇宙産業 / 農業 / 自動車産業 / 生物学 / バイオテクノロジー / セラミックス / 化学 / 化成品 / 石炭 / 電力 / エネルギー / 商業試験所 / 建設材料 / 研磨剤 / 電子工学 / 機械工学 / 環境 / 食品 / 飼料 / 材料研究 / 医療 / 薬品 / 鉱物学/地質学/鉱業 / 研究機関 / 大学 / 鉄鋼】

#### 【教育体制について】

- 3ヶ月～1年を目処に一人立ちできるようサポート致します
- 社内修理品を用いた装置の説明及び修理の実習を実施

#### 【社内教育サポート】

- 製品知識は海外製造元での研修、eラーニングなどで身につけることが可能
- 福利厚生にてオンライン英会話を無料で受講可能

---

## Required Skills

#### 【必要要項】

- 英語力（社内のMTGで使用できるレベル）
- 理化学機器の販売経験

#### 【歓迎要項】

- 工学系又は電気系のバックグラウンドをお持ちの方

---

## Company Description

実験用粉碎機器、粒度径分布測定装置、電気炉、研磨機の輸入販売 および修理保守管理