

【800～1000万円】営業職　グループ長候補（東証プライム上場企業）

株式会社三井ハイテックでの募集です。 法人営業（自動車向け）のご経験のある方は...

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
株式会社三井ハイテック

Job ID
1570072

Industry
Electronics, Semiconductor

Job Type
Permanent Full-time

Location
Fukuoka Prefecture

Salary
8 million yen ~ 10 million yen

Work Hours
08:30 ~ 17:15

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社月に応じて2日～15日付与 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休...

Refreshed
November 14th, 2026 04:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2345528】
※管理職採用のため、選考中にリファレンスチェックを実施しますのでその点ご了承いただいたうえでご応募ください。

【概要】
営業プレイングマネージャーとして米州地域顧客の担当とグループマネジメント
・モーターコア海外OEM・Tier1の新規開拓
・既存量産顧客の案件マネジメント、後継案件の獲得活動
・プロジェクトマネジメント（海外拠点含む各部門調整）
・グループ員の業務管理、勤怠管理、グループ組閣

・米州市場の販売計画素案策定、予実管理
・米OEMもしくはTier1のうち2社程度を担当
・海外グループ会社の量産業績管理
・新規拡販にかかる対顧客の各種営業活動
・案件受注活動（価値提案および価格・契約条件など取引条件交渉）
・試作、量産案件の各種見積作成、社内答申
・試作受注後の試作コア・試作型の受注処理、出荷納期管理、回収管理
・量産案件受注時の社内答申、契約管理、量産金型受発注処理
・海外顧客 / 海外グループ会社とのコミュニケーション窓口対応
・グループの人員計画、採用など人事組閣

【期待する役割/ミッション】
・営業としての案件獲得のためのリーダーシップ発揮（社内外とも）
・顧客、海外拠点、社内各所を繋ぐバイプレイヤーとしての役割
・プロジェクトマネジメント（海外拠点・社内関係部署含む各所調整、グループ進捗管理）

Required Skills

【必須条件】
営業実務経験5年、マネジメント経験1年以上

【歓迎条件】
自動車・鉄鋼業界など製造企業の勤務経験、
プロジェクトマネジメント経験（案件売上規模１億円以上）

【必要資格/語学】
英語力 TOEIC700点以上、もしくはビジネス英会話経験5年以上

Company Description

プレス用精密金型、工作機械、ICリードフレームならびにモーターコアなどの製造・販売