



【東京／在宅可】 既存中心卸営業 | 外資系インテリアブランドの営業 | 業界未経験でも安心

リモートワークにも対応！知名度の高いブランドを扱える！

Job Information

Recruiter

EPS Consultants LLC

Job ID

1569883

Industry

Retail

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

4.5 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

9:30~18:30 (時間外労働有無：無)

Refreshed

February 4th, 2026 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■業務内容詳細：法人営業（ホールセール）担当として、以下の業務をお任せします。

- ◇全国の既存取引先への営業活動（電話、メールを中心に、また定期訪問）
- ◇新規取引先の開拓（セレクトショップ、インテリアショップなど）
- ◇展示会やポップアップイベントの企画・運営プロモーション企画の立案（販促・マーケティング グチームと連携）

※ブランドの世界観を体現する営業として、商品を「売る」だけでなく、お取引先様のブランドや空間の成長と一緒に築いていくことがミッションです。お客様との信頼関係を育み、ビジネスパートナーとして伴走するような営業スタイルが求められます。

Required Skills

<応募資格/応募条件>

■必須条件：

<業種未経験歓迎>

- ・ 法人営業の実務経験5年以上
- ・ 商材、業界問わず営業企画や提案営業の経験がある方

■歓迎条件：

- ・ インテリア業界での卸売経験
- ・ 海外ブランドの取り扱い経験

Company Description