



【東京 / 在宅可】 既存中心卸営業 | 外資系インテリアブランドの営業 | 業界未経験でも安心

リモートワークにも対応！知名度の高いブランドを扱える！

Job Information

Recruiter

EPS Consultants LLC

Job ID

1569883

Industry

Retail

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

4.5 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

9:30~18:30 (時間外労働有無: 無)

Refreshed

June 24th, 2026 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■業務内容詳細：法 営業（ホールセール）担当として、以下の業務をお任せします。

- ◇全国の既存取引先への営業活動（電話、メールを中心に、また定期訪問）
- ◇新規取引先の開拓（セレクトショップ、インテリアショップなど）
- ◇展 会やポップアップイベントの企画・運営プロモーション企画の 案（販促・マーケティングチームと連携）

※ブランドの世界観を体現する営業として、商品を「売る」だけでなく、お取引先様のブランドや空間の成を 緒に築いていくことがミッションです。お客様との信頼関係を育み、ビジネスパートナーとして伴 するような営業スタイルが求められます。

Required Skills

< 応募資格/応募条件 >

■必須条件：

< 業種未経験歓迎 >

- ・ 法 営業の実務経験5年以上
- ・ 商材、業界問わず営業企画や提案営業の経験がある

■歓迎条件：

- ・ インテリア業界での卸売経験
 - ・ 海外ブランドの取り扱い経験
-

Company Description