



## Account Manager - Kalrez® (東京)

世界トップクラス製品を扱うセールス＆マーケティング職 | リーダー候補募集 | 在宅可

### Job Information

**Hiring Company**

Qnity Japan

**Subsidiary**

EKC アドバンスド・エレクトロニクス1ジャパン株式会社

**Job ID**

1569621

**Division**

Semiconductor Technologies - Kalrez®

**Industry**

Electronics, Semiconductor

**Company Type**

Large Company (more than 300 employees) - International Company

**Non-Japanese Ratio**

Majority Japanese

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

**Train Description**

Ginza Line, Tameike Sanno Station

**Salary**

8 million yen ~ 11 million yen

**Salary Bonuses**

Bonuses included in indicated salary.

**Work Hours**

9:00 - 17:30 ※フレックスタイム制度、裁量労働制、または管理職としての採用となります

**Holidays**

土曜、日曜、祝日、年末年始、創立記念日、年次有給休暇、特別有給休暇（冠婚葬祭等）、私傷病休暇、育児休暇、介護休暇

**Refreshed**

January 27th, 2026 03:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

**Minimum Japanese Level**

Fluent

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

**Job Description****＼このポジションの魅力／**

- ◆世界トップクラス製品を扱うやりがい
- ◆顧客と築く強固なパートナーシップ
- ◆グローバルチームとの協働による成長
- ◆新規ビジネス創出に挑戦できる環境
- ◆日本市場をリードする重要ポジション

**当社について**

当社は、半導体およびエレクトロニクス業界における最大かつ最も広範なソリューションプロバイダーです。

AI、先端コンピューティング、次世代通信、スマートフォンデバイスを支えるエレクトロニクス技術のグローバルリーダー、そしてエレクトロニクス業界において世界最大規模のパートナー企業として、最先端技術の分野でお客様と連携し、技術革新を実現しています。

**QnityのKalrez®事業について**

Kalrez®は、電子機器や産業市場向けに世界トップクラスのシーリングソリューションを提供する高性能部品事業です。日本はグローバルKalrez®ビジネスにおいて非常に重要な市場です。

**ポジションの概要**

Qnityでは、グローバルな環境でKalrez®ビジネスを共に成長させるセールス＆マーケティングの人材、そして将来のリーダー候補を募集しています。

**仕事内容**

- ・売上・利益・市場シェア目標達成のための営業計画策定・実行
- ・顧客企業の複数レベルでの関係構築によるKalrez®の「選ばれるパートナー」ポジション確立と顧客の長期戦略支援
- ・サプライチェーン、品質管理、カスタマーサービスなどグローバル・地域チームとの連携による高品質・納期遵守のサービス提供
- ・販売代理店、再販業者、物流パートナーの管理、年間目標設定、パフォーマンス評価
- ・技術、製品、マーケティングチームとの協働による新規ビジネス機会の創出とプロジェクトパイプライン構築
- ・顧客課題や最新動向の報告、需要予測の正確かつタイムリーな収集・報告

**Qnityの魅力**

- ・グローバルな環境でのキャリア形成ができる
- ・自主性を尊重し、リーダー候補として成長できる環境
- ・裁量権を持って仕事を進められるワークスタイル
- ・成果を正当に評価する制度とキャリアアップの機会

**個人情報収集の取扱いについて**

Qnityの求人へのご応募を目的として受理しました応募関係書類およびそれに伴う個人情報は、厳正かつ安全に保管・管理し、採用選考にかかる情報のご連絡など採用活動以外の目的には使用いたしません。

※Qnityは、機会均等を重んじています。人種、肌の色、宗教、信条、性別、性的指向性、性自認、配偶者の有無、国籍、年齢、退役軍人の有無、障害、その他階級によって、就職希望者を差別しないことは、Qnityの方針です。求人情報の検索や応募に合理的な配慮が必要な場合は、当社HPのアクセシビリティ・ページの連絡先をご覧ください。

**待遇・福利厚生等****【勤務地】**

Qnityグループ本社

〒100-6111 東京都千代田区永田町2-11-1 山王パークタワー 溜池山王駅から徒歩1分  
リモート可

**【給与】**

年収800～1000万

- ・経験・能力を考慮して決定します。
- ・上記年収は「基本給＋業績連動型変動賞与」です。業績連動型変動賞与を除いた「基本年収」は年収700～1000万円を想定しています（ただしご経験によります）
- ・業績連動型変動賞与：原則年1回、翌年3月。原則個人のパフォーマンス及び事業部の業績によって変動します。

**【勤務時間詳細】**

- ・上記は標準的な所定労働時間です。
- ・フレックスタイム制度あり。コアタイム11:00～15:00
- ・裁量労働制が適用された場合はフレックスタイムは適用されず、8時間働いたものとみなされます。この場合、別途「裁量手当」が支給されます。

## 【休日休暇】

- 土曜、日曜、祝日、年末年始、創立記念日
- 年次有給休暇
- 特別有給休暇（冠婚葬祭等）
- 私傷病休暇
- 育児休暇
- 介護休暇
- 生理休暇 等

## 【待遇・福利厚生】

- 契約期間：期間の定め無
- 昇給：原則として年1回・翌年3月
- 通勤費：公的交通機関定期券・ガソリン代1ヶ月分（就業規則に基づき）
- 福利厚生制度：社会・労働保険、退職金制度（企業型確定拠出年金）、災害・障害補償制度、健康管理諸施策（健康診断、エンプロイー・アシスタンス・プログラム、24時間健康相談）等

## Required Skills

## 【応募条件・資格】

- 大卒以上（理系）
- 営業またはフィールドサービス経験
- プレゼン・コミュニケーション・対人スキル
- 自発的・エネルギッシュ・チームプレイヤー
- 日本国内での出張が可能（30～70%）
- 日本語ビジネス/ネイティブ、英語でのコミュニケーション力

## 【歓迎スキル・経験】

- 半導体業界またはエラストマー/Oリング関連経験があれば尚可

## Company Description