



アカウントマネージャー（半導体製造装置向けリング / Kalrez®）

世界トップクラス製品を扱うセールス&マーケティング職 | リーダー候補募集 | 在宅可

Job Information

Hiring Company

[Qnity Japan](#)

Subsidiary

EKC アドバンスド・エレクトロニクス1ジャパン株式会社

Job ID

1569621

Division

Semiconductor Technologies - Kalrez®

Industry

Electronics, Semiconductor

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Train Description

Ginza Line, Tameike Sanno Station

Salary

8 million yen ~ 11 million yen

Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

Work Hours

9:00 - 17:30 ※フレックスタイム制度、裁量労働制、または管理職としての採用となります

Holidays

土曜、日曜、祝日、年末年始、創立記念日、年次有給休暇、特別有給休暇（冠婚葬祭等）、私傷病休暇、育児休暇、介護休暇

Refreshed

June 2nd, 2026 05:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description**＼このポジションの魅力／**

- ◆ デュボンから独立後、上場と同時にS&P 500に採用された期待の成長企業
- ◆ 50年以上の実績を持つ、リング業界のグローバルリーダー「Kalrez®」の営業職
- ◆ 日本市場を起点に、将来、グローバルのビジネスリーダーとして成長できるポジション
- ◆ 世界を牽引する日本の半導体関連企業との共同開発・スベックインを通じ、課題解決に深く関わるソリューション営業
- ◆ 営業未経験大歓迎。半導体・技術知識を活かしてビジネス開発にチャレンジ可能
- ◆ 少数精鋭の組織で、大きな裁量を持って働ける環境

【先端エレクトロニクスの世界で、次の飛躍を実現しませんか？】

Qnityジャパンは、2025年にデュボンから独立し、半導体・エレクトロニクス分野において世界最大級のソリューションプロバイダーとして新たなスタートを切りました。

顧客との強固なパートナーシップ、グローバルな事業展開、そして業界をリードする幅広いテクノロジーポートフォリオの強さが評価され、独立とほぼ同時にS&P 500に採用されるなど、Qnityは世界から高い成長を期待されています。

【このポジションについて】

本ポジションにおまかせするKalrez®は、半導体製造に不可欠なリング（シール材）であり、世界中のトップ半導体メーカーから高い信頼を得ている製品です。

特に技術要求の高い日本市場はグローバルにおいても最重要拠点の一つであり、日本市場の成功がそのままグローバルビジネスに直結する、非常に影響力の大きいポジションです。

営業の主なスコープは日本国内ですが、日々の業務ではアメリカ・アジア・欧州の技術、SCM、品質、マーケティングチームと密に連携しながらビジネスを推進します。

日本にいながらグローバルビジネスの最前線に身を置き、世界中の仲間と一体となって価値を生み出す、ダイナミックな経験ができる環境です。グローバルに通用するキャリアを築きたい方、ぜひご応募をお待ちしています。

【仕事内容】

- 売上・利益・市場シェア目標達成のための営業計画策定・実行
- 顧客企業の複数レベルでの関係構築によるKalrez®の「選ばれるパートナー」ポジション確立と顧客の長期戦略支援
- サプライチェーン、品質管理、カスタマーサービスなどグローバル・地域チームとの連携による高品質・納期遵守のサービス提供
- 販売代理店、再販業者、物流パートナーの管理、年間目標設定、パフォーマンス評価
- 技術、製品、マーケティングチームとの協働による新規ビジネス機会の創出とプロジェクトパイプライン構築
- 顧客課題や最新動向の報告、需要予測の正確かつタイムリーな収集・報告

【Kalrez®事業のアカウントマネージャーとして働く魅力】

- 半導体・電子部品・産業シール材など、成長市場での営業経験を積める
- 世界トップクラスのブランド「Kalrez®」を扱い、技術×営業のスキルが身につく
- グローバルチームと連携することで、英語力・国際ビジネス経験が得られる
- 日本は最重要市場のため、事業成長に直接影響を与えるコアメンバーとして活躍できる
- 顧客課題の解決を通じて、ソリューション営業として大きく成長できる

待遇・福利厚生等**【勤務地】**

Qnityグループ本社

〒100-6111 東京都千代田区永田町2-11-1 山王パークタワー 溜池山王駅から徒歩1分

リモート可

【給与】

年収800～1000万

- 経験・能力を考慮して決定します。
- 上記年収は「基本給＋業績連動型変動賞与」です。業績連動型変動賞与を除いた「基本年収」は年収700～1000万円を想定しています（ただしご経験によります）
- 業績連動型変動賞与：原則年1回、翌年3月。原則個人のパフォーマンス及び事業部の業績によって変動します。

【勤務時間詳細】

- 上記は標準的な所定労働時間です。
- フレックスタイム制度あり。コアタイム11:00～15:00

- 裁量労働制が適用された場合はフレックスタイムは適用されず、8時間働いたものとみなされます。この場合、別途「裁量手当」が支給されます。

【休日休暇】

- 土曜、日曜、祝日、年末年始、創立記念日
- 年次有給休暇
- 特別有給休暇（冠婚葬祭等）
- 私傷病休暇
- 育児休暇
- 介護休暇
- 生理休暇 等

【待遇・福利厚生】

- 契約期間：期間の定め無
- 昇給：原則として 年1回・翌年3月
- 通勤費：公的交通機関定期券・ガソリン代1ヶ月分（就業規則に基づき）
- 福利厚生制度：社会・労働保険、退職金制度（企業型確定拠出年金）、災害・障害補償制度、健康管理諸施策（健康診断、エンployee・アシスタンス・プログラム、24時間健康相談）等

個人情報収集の取扱いについて

Qnityの求人へのご応募を目的として受理しました応募関係書類およびそれに伴う個人情報は、厳正かつ安全に保管・管理し、採用選考にかかわる情報のご連絡など採用活動以外の目的には使用いたしません。

※Qnityは、機会均等を重んじています。人種、肌の色、宗教、信条、性別、性的指向性、性自認、配偶者の有無、国籍、年齢、退役軍人の有無、障害、その他階級によって、就職希望者を差別しないことは、Qnityの方針です。求人情報の検索や応募に合理的な配慮が必要な場合は、当社HPのアクセシビリティ・ページの連絡先をご覧ください。

Required Skills

【応募条件・資格】

- 大卒以上（理系）
- 営業またはフィールドサービス経験
- プレゼン・コミュニケーション・対人スキル
- 自発的・エネルギー・チームプレイヤー
- 日本国内での出張が可能（30～70％）
- 日本語ビジネス/ネイティブ、英語でのコミュニケーション力

【歓迎スキル・経験】

- 半導体業界またはエラストマー/Oリング関連経験があれば尚可

Company Description