



www.michaelpage.co.jp

セールスエンジニア | 硬質・超硬材料の提案営業

セールスエンジニア | 硬質・超硬材料の提案営業

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1569545

Industry

Chemical, Raw Materials

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

8 million yen ~ 10 million yen

Refreshed

December 22nd, 2025 13:08

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

硬質・超硬材料や工具製品の提案営業を通じて、日本市場での売上拡大を担うポジションです。既存顧客対応と新規開拓を両立し、技術的知識を活かしながら価値あるソリューションを提供します。

Client Details

世界トップクラスの素材・工具メーカーで、硬質・超硬材料（タングステンカーバイド、CBN、ダイヤモンド）を扱うグローバル企業です。製造業や工具メーカー向けに高付加価値製品を提供し、革新的な技術と顧客密着型のサービスで業界をリードしています。社員の専門性を尊重し、キャリア成長を支援する文化を持つ企業です。

Description

- 日本市場での営業戦略に基づき、売上目標達成に向けた営業活動を実施
- 硬質・超硬材料製品の技術的説明、デモンストレーション、提案
- 既存顧客のフォローと新規顧客開拓
- CRM更新、営業レポート作成
- 市場動向・競合情報の収集と分析
- 新規アプリケーションや顧客開発の推進

Job Offer

- ・グローバル企業でのキャリア構築
- ・技術と営業の両面でスキルアップ可能
- ・ハイブリッド勤務（東京・横浜）
- ・年収目安：800～1,000万円

このポジションに興味をお持ちの方は、ぜひご応募ください！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yusuke Sherpa +81366276109.

Required Skills

- ・法人向け技術営業経験（5年以上）
- ・工学系バックグラウンド（機械・材料系歓迎）
- ・英語力（海外チームとの連携に必要）
- ・顧客志向、交渉力、価値提案型営業スキル
- ・国内出張対応（約70%）
- ・普通自動車免許

Company Description

営業エンジニア | 硬質・超硬材料の提案営業

製造業や工具メーカー向けに、硬質・超硬材料（タンガステンカーバイド、CBN、ダイヤモンド）を提案する営業エンジニアのポジションです。技術知識を活かしながら、顧客に価値あるソリューションを届けるやりがいのある仕事です。

このポジションの魅力：

- ・グローバル企業でのキャリア構築
- ・技術と営業の両面でスキルアップ可能
- ・ハイブリッド勤務（東京・横浜）
- ・年収目安：800～1,200万円

ご興味のある人はお気軽にご応募ください！