



【東京】グローバル体験型マーケティングディレクター | APAC統括／ゲーム業界・大型イベント責任者 | 英語力が活かせる環境

≪本社:米国≫ゲーム開発者を支える、決済・統合ソリューションのグローバル企業

Job Information

Hiring Company

[Xsolla Japan](#)

Job ID

1569513

Industry

Internet, Web Services

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Work Hours

会社の規定に準ずる

Holidays

会社の規定に準ずる

Refreshed

February 17th, 2026 12:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- ・ APACを中心にグローバル規模の体験型イベントを企画・統括するディレクター職
- ・ 世界250件超の大型イベントを主導し、ブランド成長と事業拡大に直結する成果を生み出せる
- ・ ゲーム業界の最前線で裁量を持ち、戦略立案からROI創出まで一貫して担える
- ・ リモート併用可の柔軟な働き方と、外資系ならではのグローバル協働環境

【業務内容】

Xsollaのグローバル体験型マーケティングディレクターとして、展示会・カンファレンス・自社主催イベント（Xsolla Connect）など、体験型イベント全体の戦略設計から企画・制作・実行までを統括していただきます。

体験型マーケティング担当VPの直下で、大規模イベントをリードし、マーケティング・プロダクト・ビジネス開発などの各部門と連携しながら、ブランド価値向上、リード創出、収益成長に貢献いただきます。

また、グローバルチームや外部パートナー（代理店、制作会社、会場関係者等）と協働し、APACを中心としたグローバルイベントの成功を牽引していただくポジションです。

<具体的には>

- ・ APACを含むグローバル展示会・カンファレンス・特別イベントの統括
- ・ 年間250件以上のイベントにおける 企画立案／予算管理／KPI設計／ROI分析／実施後レポート管理
- ・ 体験型マーケティングチーム、地域マーケ、プロダクト、BDチームとの連携
- ・ イベントを通じた高品質なリード創出・ブランド認知拡大
- ・ ブースデザイン、販促物、動画、SNS、登壇企画などのブランド統合管理
- ・ ベンダー・代理店・制作会社・会場との折衝および進行管理
- ・ チームメンバーのマネジメント、育成、プロジェクト推進支援
- ・ イベントROIの可視化・ダッシュボード管理・社内共有

■当社で働く魅力

- ・ 急成長中のグローバルゲームテック企業で活躍できる
- ・ 競争力のある報酬体系（業績連動型インセンティブあり）
- ・ リモート／ハイブリッドを含む柔軟な働き方◎
- ・ 国籍・職種を超えた協力的で革新的なチーム文化
- ・ 拡大するグローバル市場でのキャリア成長機会

【雇用形態】

正社員

【給与】

経験考慮の上、応相談

【就業時間】

会社の規定に準ずる

【勤務地】

東京都（ハイブリッド）

【休日休暇】

会社の規定に準ずる

【待遇・福利厚生】

会社の規定に準ずる

■当社について：

Xsollaは、ゲーム開発者がビデオゲーム業界固有の課題を解決するための強力なツールとサービスを提供するグローバルコマース企業です。インディーからAAAタイトルまで、多くの企業がXsollaと提携し、ゲームの資金調達、流通、マーケティング、収益化を実現しています。ビデオゲームの未来への確固たる信念に基づき、Xsollaは機会を結びつけ、クリエイターに新たなリソースを継続的に提供するという使命を貫いています。カリフォルニア州ロサンゼルスに本社を置くXsollaは、マーチャント・オブ・レコードとして活動し、1,500社以上のゲーム開発者が世界中のプレイヤーにリーチし、ビジネスを成長させる支援をしてきました。収益化の道筋と成功の手段が増えることで、開発者はゲームを楽しむために必要なすべてを手に入れることができます。（詳細はxsolla.comをご覧ください）

Required Skills

【応募要件】

■必須要件

- ・ イベント／体験型マーケティング分野での実務経験：10年以上（代理店・ブランド・テック企業等）
- ・ ゲーム業界または関連するテクノロジー分野での実務経験：5年以上
- ・ 大規模イベントの予算管理・プロジェクト管理経験
- ・ チームまたは個人のマネジメント経験
- ・ ROI創出・効果測定に基づくイベント運営スキル
- ・ クロスファンクショナルな環境での協働経験
- ・ 高いコミュニケーション力（文章・口頭）

■歓迎スキル

- ・ デジタルメディア代理店・展示会プロデューサーとの協業経験
- ・ Jira、Confluence、Google Workspaceの使用経験
- ・ ライブ／バーチャル／ハイブリッドイベントの運営経験

■言語要件

- ・ 日本語：ビジネス上級（JLPT N2相当以上）

- ・ 英語：ビジネス上級レベル

【こんな方におすすめ】

- ・ グローバル規模でマーケティングを動かしたい方
- ・ 裁量を持ち、戦略～実行まで一貫して関わりたい方
- ・ ゲーム・エンタメ業界に情熱を持っている方
- ・ 日本からAPAC、そして世界へ影響を与えたい方

【選考について】

本ポジションでは、最終選考段階において、法令に基づき身元調査を実施する場合があります。
取得した個人情報は、採用選考の目的のみに使用し、適用されるデータ保護法および社内規定に基づき、適切に管理いたします。

ゲームに情熱を持ち、日本市場で影響力を発揮したいとお考えの方は、ぜひご応募ください。
皆さまからのエントリーを心よりお待ちしております。

Company Description