



[インド現地法人立ち上げ候補]製造業向けSaaSの法人営業担当[英語/ヒンディー語/タミル語/カンナダ語のいずれか]

## Job Information

### Recruiter

Global Initiative Corporation

### Hiring Company

日本SaaSプロダクト運営会社

### Job ID

1569485

### Industry

Software

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

India

### Salary

5 million yen ~ 8 million yen

### Work Hours

・フレックスタイム制（休憩時間：60分）

### Holidays

・完全週休2日制（休日は土日祝日） ・年次有給休暇 ・慶弔休暇 ・産休 ・育休 ・介護休暇 ・振替休日

### Refreshed

April 10th, 2026 05:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 1 year

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Business Level

### Other Language

Hindi - Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

No permission to work in Japan required

## Job Description

<仕事内容>

- 図面管理SaaSのセールス業務
- ・インドのローカル企業向け新規営業
- ・架電、商談設定、オンライン商談
- ・製造業（工場、部品メーカー等）へのフィールドセールス

**■ 既存顧客対応**

- ・ 既存顧客のフォローアップ
- ・ 利活用促進・定着支援
- ・ 中長期的な関係構築、課題ヒアリング

**■ 日本本社との連携**

- ・ 日本本社の海外事業チーム（インドチーム）との定例ミーティング
- ・ 営業戦略の策定・施策の実行
- ・ 各種オペレーションの協働

**<勤務地>**

- ・ 入社後は東京本社にて勤務いただき、インド拠点立ち上げ以降はインド現地にて勤務いただきます。

---

**Required Skills****<必須>**

- ・ 大卒以上
- ・ セールス経験 2年以上（商材不問）
- ・ インド全域への出張が可能な方
- ・ 半年以内を目安に、インド現地法人の立ち上げに参画し、現地勤務に対応可能な方
- ・ 英語 / ヒンディー語 / タミル語 / カンナダ語 いずれかの言語が話せる方
- ・ 自動車運転免許

**<歓迎>**

- ・ BtoB営業経験
- ・ SaaS/ITサービスの営業経験
- ・ 製造業向け営業経験
- ・ 海外勤務経験

---

**Company Description**