



## Analista Pleno de Desenvolvimento de Negócios/BizDev, Brazil

### Job Information

**Hiring Company**

[mybest, Inc.](#)

**Job ID**

1569446

**Industry**

Internet, Web Services

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

**Train Description**

Hibiya Line, Tsukiji Station

**Salary**

3.5 million yen ~ 5 million yen

**Refreshed**

January 9th, 2026 00:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 1 year

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

None

**Minimum Japanese Level**

Business Level

**Other Language**

Portuguese - Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

**Descrição do cargo**

O mybest, o maior serviço de comparação de produtos do Japão, iniciou suas operações internacionais em 2017 e atualmente oferece serviços em 8 países e regiões. Estamos ampliando ainda mais nosso negócio no Brasil, que apresenta forte crescimento, e buscamos novos integrantes para a equipe.

A posição de analista de desenvolvimento de negócios da mybest permite liderar o crescimento dos negócios no Brasil. Oferecemos autonomia típica de startups, permitindo transformar rapidamente ideias em ações. Você será responsável por todas as etapas, da análise de mercado ao planejamento e execução de estratégias, adquirindo habilidades práticas e experiência na linha de frente da expansão dos negócios.

**Atividades específicas:**

- Gestão de projetos

- Planejamento e execução de novas estratégias com base em pesquisas das necessidades do mercado brasileiro
- Estruturação e melhoria de operações
  - Desenvolvimento de workflows e sistema de relatórios
  - Melhoria de processos para aumentar a produtividade e otimizar custos
- Gestão de clientes
  - Negociação, propostas e acompanhamento pós-implantação com anunciantes
  - Monitoramento de KPI principais (vendas, CVR, ROI) e elaboração e proposta de medidas de melhoria
- Marketing & Branding
  - Planejamento de estratégias de comunicação e uso de conteúdos para maximizar resultados de publicidade
  - Promoção de campanhas para aumentar reconhecimento da marca e envolvimento dos usuários

**Benefícios:**

Você poderá:

- Atuar de ponta a ponta, desde monitorar o funcionamento do mercado brasileiro até o planejamento e execução de estratégias, contribuindo para o crescimento global do negócio e das receitas.
- Ter flexibilidade, autonomia e agilidade nos processos decisórios e de execução dos projetos.
- Desenvolver liderança em ambientes multiculturais e multilíngues, colaborando com equipes internacionais e parceiros externos na expansão do mercado sul-americano, com foco no Brasil.

**Departamento de destino:**

Departamento Internacional – Equipe Brasil

- A equipe do negócio Brasil conta com 4 profissionais experientes, em um ambiente colaborativo e receptivo a novos integrantes.
- O departamento internacional conta com membros dos Estados Unidos, Brasil, Taiwan, Filipinas, Indonésia, entre outros, com troca intensa dentro e fora dos times, além de reuniões gerais, almoços, chás e eventos sazonais realizados regularmente.

**Local de trabalho:**

Edifício Sumitomo Fudosan Tsukiji, 7-17-1 Tsukiji, Chuo-ku, Tóquio

---

**Required Skills****Requisitos obrigatórios:**

- Nível nativo de português
- Conhecimento profundo da cultura e do mercado brasileiro
- Japonês com proficiência igual ou superior ao JLPT N2
- Conhecimentos básicos em informática (principalmente Google Workspace, Slack e Chatwork)

**Requisitos desejáveis:**

- Experiência prática em desenvolvimento de negócios ou vendas (mínimo de 2 anos recomendado)
- Experiência em identificar e propor melhorias nos desafios do cliente ou da própria empresa
- Experiência em mídia, marketing digital ou agência de publicidade
- Conhecimento básico em marketing digital e gestão de redes sociais

**Perfil desejado:**

- Pessoas que se identifiquem com os desafios do serviço que prestamos (na área de “recomendações de produtos”) e tenham interesse em resolvê-los
- Pessoas que atuem com honestidade, resiliência, rapidez e cooperação no trabalho em equipe
- Capacidade de engajar, conquistar confiança e liderar iniciativas junto ao time
- Agilidade para implementar planos e promover o crescimento do negócio
- Protagonismo e senso de responsabilidade para solucionar problemas

---

**Company Description**