



**Morgan
McKinley**

【日系産業用コンピュータメーカー】営業・事業開発（岡山勤務） | 年収1400万円～応相談

シニアマネジメント、経営、グローバルリーダー職へのキャリアパスあり

Job Information

Recruiter

[Morgan McKinley](#)

Job ID

1569355

Industry

Bank, Trust Bank

Job Type

Permanent Full-time

Location

Okayama Prefecture

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

December 31st, 2025 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

半導体・交通・エネルギーなどの重要産業で利用される小型コンピューターを開発・製造している日系グローバル企業です。

現在、製品販売中心のビジネスから、統合ソリューション提案への移行を推進しており、ビジネスディベロップメントを牽引するシニアメンバーを募集しています。

国内外の主要OEMやシステムインテグレーターとのビジネス拡大、グローバルチームとの協業を通じて、会社の成長戦略に貢献していただきます。

シニアマネジメント、経営、グローバルリーダー職を目指せる、明確なキャリアパスも魅力です。

主な職務内容

- ・業界別の成長戦略のりつあん・実行（半導体・交通・エネルギー）
- ・製品販売中心のビジネスから、統合ソリューション提案への移行を推進
- ・重要顧客（国内外）のビジネスデベロップメント計画の作成・管理
- ・産業用OEM、Sler、商社との商談創出
- ・技術・製品・サプライチェーンチームとの協議・擦り合わせ（提案の実現可能性の確認など）
- ・グローバル案件や新市場の開拓（海外営業部と協働）
- ・業界イベント、技術展示会、顧客プレゼンへの参加

Join a leading Japanese industrial electronics company as a **Senior Business Developer**, driving strategic growth across key sectors including **semiconductor, transportation, and energy**. In this high-impact role, you will lead the shift from traditional product sales to **integrated technology solutions**, collaborate with global teams, and influence the company's strategic direction. This is a pivotal position for professionals who want to shape industrial innovation while working with top-tier OEMs and global clients.

Key Responsibilities

- Develop and execute sector-specific growth strategies across semiconductor, transportation, and energy.
- Lead the transition from product-based sales to integrated solution proposals.
- Create and manage business development plans for strategic domestic and global accounts.
- Engage industrial OEMs, system integrators, and global export customers to expand market opportunities.
- Align proposals with engineering, product, and supply chain teams to ensure feasibility and delivery.
- Collaborate with overseas sales teams on joint initiatives and new market development.
- Represent the company at industry events, customer presentations, and technical exhibitions.

Required Skills

必須条件経験・資格：

- ・工学・情報科学、経営学など、関連分野の学士号
- ・ビジネスデベロップメント、ソリューション営業、または技術営業の経験7～10年程度
- ・産業用エレクトロニクス、組込みシステム、OEM/ODM関連ビジネス経験
- ・半導体、交通、またはエネルギーのいずれかのドメイン知識

ソフトスキル：

- ・戦略的・コンサルティング型の提案営業スキル
- ・ステークホルダーマネジメント（信頼関係の構築、交渉含む）
- ・組織の目標を踏まえて自律的・積極的に動く姿勢
- ・起業家精神（中規模＆アジャイルな組織で実力を発揮できること）
- ・顧客のシニアステークホルダーや経営陣に自信を持って提案・提言がされること

語学力：

- ・日本語：流暢
- ・英語：ビジネスレベル以上

歓迎条件

- ・ソリューションアーキテクチャ、複雑な組込みシステムの営業経験
- ・産業用通信プロトコル、プラットフォーム型ソリューションの知識
- ・欧州・北米のビジネス慣習に明るい方歓迎

Required Skills and Qualifications Experience:

- Bachelor's degree in Engineering, Computer Science, or Business.
- 7-10 years of experience in business development, solution sales, or technical account management.
- Experience in industrial electronics, embedded systems, or OEM/ODM business fields.
- Knowledge in at least one domain: semiconductor, transportation, or energy.

Soft Skills:

- Strategic, consultative sales approach with strong relationship-building skills.
- Confident negotiation and stakeholder engagement abilities.
- Ability to work independently while aligning with organizational objectives.
- Entrepreneurial mindset suited to a mid-sized, agile company environment.
- Clear and confident communication in front of executive stakeholders.

Language Requirements:

- **Japanese:** Intermediate-Business
- **English:** Intermediate-Business

Preferred Skills & Qualifications

- Experience in solution architecture or complex embedded system sales.
- Knowledge of industrial communication protocols or platform-based offerings.
- Cross-cultural experience with European or North American business environments.

Company Description

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティングスペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。