

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

## セールスエンジニア — 機械・硬質素材メーカー

セールスエンジニア — 機械・硬質素材メーカー

## Job Information

## Recruiter

[Michael Page](#)

## Job ID

1569248

## Industry

Machinery

## Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards

## Salary

6.5 million yen ~ 10 million yen

## Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

## Salary Commission

Commission included in indicated salary.

## Refreshed

December 16th, 2025 18:04

## General Requirements

## Career Level

Mid Career

## Minimum English Level

Daily Conversation

## Minimum Japanese Level

Native

## Minimum Education Level

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

日本の産業分野に革新的な素材ソリューションを提供するダイナミックなチームに参加しませんか。技術知識と戦略的営業を組み合わせ、収益成長を実現するポジションです。

## 企業情報

超硬材やCBN、ダイヤモンド工具など、先端素材とツリーングソリューションを提供するグローバルリーダーです。

## 職務内容

- 売上目標達成に向けた個別営業計画の策定・実行
- 工具メーカーや産業メーカーへの製品販売・提案
- 技術的アドバイスや製品デモンストレーションの実施
- 既存顧客のフォローと新規顧客開拓
- 新規顧客・新規用途の案件を受注に結び付ける
- CRM更新および営業活動報告

#### 条件・待遇

- 最先端素材・技術に携わるチャンス
- 成長市場での戦略的な役割と裁量
- グローバル企業での競争力ある報酬とキャリア開発

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Linh Pham on +813 6832 8670

---

#### Required Skills

- 技術営業または関連業界での5年以上の経験
- 学士号または同等の経験（工学系歓迎）
- 交渉力と価値提案型営業スキル
- 日本語・英語での優れたコミュニケーション能力
- 国内出張（最大70%）が可能な方
- 多国籍企業での経験があれば尚可

---

#### Company Description

超硬材やCBN、ダイヤモンド工具など、先端素材とツーリングソリューションを提供するグローバルリーダーです。