

【マレーシア勤務】新規開拓営業/KL勤務/日勤/金融/リース/新規部署立ち上げメンバー

マレーシアでゴリゴリに営業をしたい方必見！

Job Information

Recruiter

PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

Job ID

1569219

Industry

Other (Banking and Financial Services)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Malaysia

Salary

3.5 million yen ~ 5 million yen

Work Hours

月曜～金曜：8:45am～5:30 pm

Holidays

土日、マレーシア祝日

Refreshed

December 30th, 2025 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

会社情報：

マレーシア国内の商業ビジネス向けに多様なリース・金融サービスを提供しています。企業が必要な資産を導入しつつ、キャッシュフローを維持できるよう支援することを目的としています。

主なファイナンス対象分野

- 商用車・トラック
- マテリアルハンドリング機器・搬送設備
- 産業用設備・機械
- オフィスオートメーション機器・ICT関連設備

業務内容 :

マレーシア現地法人の新規部署立ち上げメンバーとして、マレーシアにある日系企業への新規開拓業務をメインにお任せいたします。

- 既存顧客および新規見込み客に対して、ファイナンスの提案及び、ビジネスマッチングによるフィー獲得やファイナンス組成を実施。
- 現地訪問および詳細なKYC (Know Your Customer) を通じて、審査部門に対して的確な判断に基づく与信供与の稟議書作成と申請を行う。
- 担当案件の進捗を管理し、部下やジュニアスタッフを指導しながら、期限内の完了を確実にする。
- 顧客、サプライヤー、ビジネスパートナーとの強固な関係を構築・維持し、長期的なビジネス成長を支援する。
- 既存顧客のパフォーマンスをモニタリングし、必要に応じて債権回収活動をサポートする。
- 市場動向や顧客ニーズを分析し、新たなビジネス機会を特定、商品提案の改善に貢献する。
- 売上高、利益、顧客獲得数などの目標達成に向けたアクションプランを策定・実行する。
- 定期的なレポートを作成し、経営層への戦略的な意思決定に資するインサイトを提供する。

Required Skills**【必須条件】**

- ビジネスレベルの英語力+日本語能力（ネイティブもしくはN2以上）
- B2B営業経験
- 売上目標の達成や顧客ポートフォリオの管理における実績
- 運転免許所保有者（国際免許可）

【歓迎要件】

- 省エネルギー分野・再生可能エネルギー分野・自動化・省人化分野でのビジネス経験

Company Description