

## 【東京・～950万円】Account Manager／診断領域（グローバル企業）

【東京・～950万円】Account Manager／診断領域（グローバル企業）

## Job Information

## Recruiter

Michael Page

## Job ID

1568952

## Industry

Pharmaceutical

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards

## Salary

6 million yen ~ 10 million yen

## Refreshed

December 16th, 2025 08:00

## General Requirements

## Career Level

Mid Career

## Minimum English Level

Basic

## Minimum Japanese Level

Fluent

## Minimum Education Level

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

機密クライアントの医療・ライフサイエンス領域における提案型営業ポジションです。キーアカウントと代理店を担当し、パイプラインを拡大し、顧客満足を高めます。

## 企業情報

この企業は、ライフサイエンス業界に特化した製品とサービスを提供している小規模の企業です。高度な専門知識を持つチームで、顧客の研究や診断を支援することに注力しています。

## 職務内容

- ・ 営業／マーケティング戦略を理解・実行し、提案型営業を推進する
- ・ キーアカウントと代理店を管理し、関係構築と課題解決をリードする
- ・ マーケティング／アプリケーション／サービスと連携
- ・ リード創出／案件進行／正確なフォーキャスト／KPI管理を徹底する

## 条件・待遇

- 世界的ブランドで安定したキャリアを築ける
- 生検から診断までを網羅する幅広い製品群で高付加価値の提案が可能
- 他のライフサイエンス企業と比べてキャリアアップの機会が豊富
- グローバルネットワークを活かした成長機会が多数

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Megumi Kato on +81357337168.

---

#### Required Skills

- 医療／ライフサイエンス領域での営業経験（機器・理化学・消耗品・医薬品のいずれか）
- 代理店管理・アカウントマネジメント経験
- 自律的に動き、データに基づく意思決定ができる方

---

#### Company Description

- ・がん診断領域で世界をリードするグローバルカンパニー
- ・病理診断、組織解析、デジタルイメージング