MMJ Network
For Your Career



【米国系美容医療機器メーカー!!】医療用レーザー・光治療器の提案営業職（東京・大阪・福岡）大募集!!

医療業界に貢献しながら自分の裁量で戦略的に営業活動を展開し成果を収入に直結!!

Job Information

Recruiter
MMJ Network

Hiring Company
外資系美容医療機器メーカー企業

Job ID
1568865

Division
営業部

Industry
Medical Device

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio
(Almost) All Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Shibuya-ku

Train Description
Yamanote Line, Shibuya Station

Salary
4 million yen ~ 7 million yen

Work Hours
9:00 - 17:30

Holidays
【年間休日１２3日】土日祝日、夏休み、年末年始休み、会社休日、慶弔休暇、育児休暇、産休等

Refreshed
November 15th, 2026 09:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
None

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

医療用レーザー・光治療器の提案営業をして頂きます。 担当エリアの皮膚科や形成外科、総合病院などに対して当社製品の情報提供を行なっていただきます。 ひとりあたり、約100施設を担当しており、1日4～5件ほどの訪問をします。

★3か月ごとの目標に基づく契約獲得ないし売上高（利益率）達成に応じたインセンティブあり（上限なし）、固定給（400万円～700万円）に上乗せ！！

【担当製品】製品について：永久減毛、血管性病変の治療、色素性病変の治療（シミ取り）、シワ取りなどの機能を持つレーザー機器

- **医療業界への貢献度が高い** 美容皮膚科や形成外科などに対して、最新のレーザー・光治療機器を提案する仕事。患者さんのQOL向上に直結する製品を扱えるため、社会的意義が大きいです。
- **裁量の大きさ** ひとりあたり約100施設を担当し、1日4～5件の訪問を計画。新規開拓から既存顧客フォロー、セミナー企画まで幅広く自分の戦略で動けます。
- **インセンティブ制度** 売上に応じたインセンティブがあり、成果がダイレクトに収入に反映されます。年収レンジは400万～600万円程度ですが、経験次第で700万円まで柔軟に検討可能。
- **幅広い営業スキルが身につく** 新規開拓、クロスセル、セミナー企画など多様な営業活動を経験可能。
- **医療業界特有の知識習得** 美容皮膚科や形成外科向け営業経験を積むことで、専門性の高いキャリア形成が可能。
- **グローバル企業文化** 外資系ならではの成果主義・裁量の大きさを体感でき、成長意欲のある人に適した環境。

Required Skills

■最終学歴
・専門学校卒業以上

■必須スキル・経験
・3年以上の営業経験（業種問わず）

・数字にこだわり、結果を追い求める意識のある方

・起業家精神および柔軟性（幅広いエリア担当のため）

・普通自動車運転免許保有者（AT限定可）

・Microsoft　Office（Excel、Word、PowerPoint）の基礎的なスキル

■歓迎スキル・経験
・病院/クリニック向け営業経験（美容皮膚科、皮膚科経験は歓迎します）

・ラグジュアリーブランドの取扱い経験（業界問わず）

・値引きや単価勝負ではなく、顧客満足をもとに販売する経験をお持ちの方（外資系生保営業経験者歓迎）

・美容整形クリニック等の看護士経験者、大歓迎

Company Description