



【800～1000万円】事業開発担当者

NOVIGO Pharma株式会社での募集です。事業企画・事業開発のご経験の...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

NOVIGO Pharma株式会社

Job ID

1568400

Industry

Pharmaceutical

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

8 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】土日 年末年始 ※詳細はオファー時にご確認ください。

Refreshed

December 11th, 2025 16:56

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Post Grad Degree (PHD/MBA etc)

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2324118】

事業開発担当者として、事業開発業務全般をリードしていただきます。

ライセンス戦略の立案・実行からアライアンスマネジメントまで、経営の根幹に関わる重要な役割を担っていただきます。

【職務内容】

- ・共同研究提携先の探索、開拓
- ・共同研究のアライアンスマネジメント
- ・企業の窓口（国内・国外の製薬メーカー・化学会社やバイオベンチャー等）
- ・上述企業との情報交換（国内・国外）
- ・アライアンスマネジメント

Required Skills

【必須要件】

- ・ヘルスケア業界における事業開発／ライセンス＆アライアンスマネジメント業務を3年以上経験
- ・理工系学部卒業もしくはMBA取得（経営学修士過程を修了）
- ・ビジネスで使用できるレベルの英会話スキル
- ・Excel、PowerPointなどのPCスキル

【歓迎要件】

- 博士号取得者
- 創薬研究または臨床開発のバックグラウンド
- 製薬企業/バイオベンチャーでのアライアンスマネジメントのご経験

Company Description

独自の脂質を用いたナノ粒子化技術を基盤として、細胞への薬剤導入や細胞外小胞とのハイブリッド技術の開発を行ない、社会課題の解決や新しい治療モダリティのDDS技術を開発するプラットフォーム型のスタートアップ企業です。また上記に加えて、水溶性薬剤を対象とした化粧品用途の経皮技術の開発も行っており、高浸透化粧品のライセンス販売も行っています。