



## 【800～1000万円】営業職 グループ長候補（東証プライム上場企業）

株式会社三井ハイテックでの募集です。法人営業（自動車向け）のご経験のある方は…

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

株式会社三井ハイテック

**Job ID**

1568398

**Industry**

Electronics, Semiconductor

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Fukuoka Prefecture

**Salary**

8 million yen ~ 10 million yen

**Work Hours**

08:30 ~ 17:15

**Holidays**

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社月に応じて2日～15日付与 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休…

**Refreshed**

December 11th, 2025 16:56

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

High-School

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2345528】

営業プレイングマネージャーとして米州地域顧客の担当とグループマネジメント

- ・MC海外OEM・Tier1の新規開拓
- ・既存量産顧客の案件マネジメント、後継案件の獲得活動
- ・プロジェクトマネジメント（海外拠点含む各部門調整）
- ・グループ員の業務管理、勤怠管理、グループ組織
- ・米州市場の販売計画立案策定、予実管理
- ・米OEMもしくはTier1のうち2社程度を担当
- ・海外グループ会社の量産業績管理

- ・新規拡販にかかる対顧客の各種営業活動
- ・案件受注活動（価値提案および価格・契約条件など取引条件交渉）
- ・試作、量産案件の各種見積作成、社内答申
- ・試作受注後の試作コア・試作型の受注処理、出荷納期管理、回収管理
- ・量産案件受注時の社内答申、契約管理、量産金型受発注処理
- ・海外顧客／海外グループ会社とのコミュニケーション窓口対応
- ・グループの人員計画、採用など人事組閣

#### 期待する役割/ミッション

- ・営業としての案件獲得のためのリーダーシップ発揮  
(社内外とも)
- ・顧客、海外拠点、社内各所を繋ぐバイプレイヤーとしての役割
- ・プロジェクトマネジメント（海外拠点・社内関係部署含む各所調整、グループ進捗管理）

---

#### Required Skills

##### 【必須条件】

営業実務経験5年、マネジメント経験1年以上

##### 【歓迎条件】

自動車・鉄鋼業界など製造企業の勤務経験、  
プロジェクトマネジメント経験（案件売上規模1億円以上）

##### 【必要資格/語学】

英語力 TOEIC700点以上、もしくはビジネス英会話経験5年以上

---

#### Company Description

プレス用精密金型、工作機械、ICリードフレームならびにモーターコアなどの製造・販売