



【800～1000万円】 営業職 グループ長候補（東証プライム上場企業）

株式会社三井ハイテックでの募集です。法人営業（自動車向け）のご経験のある方は...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

株式会社三井ハイテック

Job ID

1568398

Industry

Electronics, Semiconductor

Job Type

Permanent Full-time

Location

Fukuoka Prefecture

Salary

8 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

08:30 ~ 17:15

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社月に応じて2日～15日付与 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休...

Refreshed

December 11th, 2025 16:56

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2345528】

営業プレイングマネージャーとして米州地域顧客の担当とグループマネジメント

- ・ MC海外OEM・Tier1の新規開拓
- ・ 既存量産顧客の案件マネジメント、後継案件の獲得活動
- ・ プロジェクトマネジメント（海外拠点含む各部門調整）
- ・ グループ員の業務管理、勤怠管理、グループ組閣
- ・ 米州市場の販売計画素案策定、予実管理
- ・ 米OEMもしくはTier1のうち2社程度を担当
- ・ 海外グループ会社の量産業績管理

- ・新規拡販にかかる対顧客の各種営業活動
- ・案件受注活動（価値提案および価格・契約条件など取引条件交渉）
- ・試作、量産案件の各種見積作成、社内答申
- ・試作受注後の試作コア・試作型の受注処理、出荷納期管理、回収管理
- ・量産案件受注時の社内答申、契約管理、量産金型受発注処理
- ・海外顧客／海外グループ会社とのコミュニケーション窓口対応
- ・グループの人員計画、採用など人事組閣

期待する役割/ミッション

- ・営業としての案件獲得のためのリーダーシップ発揮（社内外とも）
- ・顧客、海外拠点、社内各所を繋ぐバイプレイヤーとしての役割
- ・プロジェクトマネジメント（海外拠点・社内関係部署含む各所調整、グループ進捗管理）

Required Skills

【必須条件】

営業実務経験5年、マネジメント経験1年以上

【歓迎条件】

自動車・鉄鋼業界など製造企業の勤務経験、
プロジェクトマネジメント経験（案件売上規模 1 億円以上）

【必要資格/語学】

英語力 TOEIC700点以上、もしくはビジネス英会話経験5年以上

Company Description

プレス用精密金型、工作機械、ICリードフレームならびにモーターコアなどの製造・販売