



www.michaelpage.co.jp

海事業界のエリアセールスマネージャー | 年収最大1600万円

東京勤務 | 海事業界のエリアセールスマネージャー | 年収最大1600万円

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1568182

Industry

Railway, Airline, Other Transport

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

12 million yen ~ 16 million yen

Refreshed

December 10th, 2025 11:24

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

東京を拠点に、海事業界向けサービスの営業活動をリードし、売上拡大と顧客満足度向上に貢献するポジションです。新規開拓、マーケティング戦略策定、主要顧客との関係強化を通じて、事業成長を推進します。

Client Details

世界的な海事業界の技術サービスリーダーとして、燃料分析や問題解決において高い専門性を誇り、長年の間信頼を築いてきた企業です。複数のラボを運営し、年間1万隻以上の船舶をサポート。革新的なソリューションと顧客中心のサービスで、グローバル市場で確固たる地位を確立しています。

Description

- 新規顧客開拓、既存サービスのアップセルによる売上拡大
- 年間マーケティング計画の策定・実行
- デジタルマーケティング施策の管理、外部パートナーとの連携
- 市場調査・競合分析を通じた戦略立案
- 主要顧客（Shipyards, Shipowners）との関係構築、定期訪問によるニーズ把握
- 社内技術チームとの協働による顧客要件の円滑な実行
- 国内外の展示会・ネットワーキングイベントでの企業代表活動

- ・地域の業績モニタリング、予測、レポート作成
- ・必要に応じた海外出張

Job Offer

- ・年収：最大1,600万円（経験・スキルに応じて）
- ・グローバル企業でのキャリアアップ機会
- ・海事業界の専門知識を活かせる環境
- ・国際的なネットワーク構築のチャンス
- ・成果に応じた評価制度

このポジションにご興味のある方は、ぜひご応募ください。新しい挑戦をお待ちしております！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yusuke Sherpa +81366276109.

Required Skills

- ・海事業界での営業経験（2～5年）、特にShipyardsやShipownersとの取引経験必須
- ・マーケティング、ビジネス、または海事工学関連の学士号
- ・英語・日本語でのビジネスレベル
- ・強い交渉力・プレゼンテーションスキル
- ・分析力・戦略的思考・組織力
- ・プレッシャー下での業務遂行能力
- ・国際的な出張に対応可能な方

Company Description

東京勤務 | 海事業界のエリアセールスマネージャー | 年収最大1,600万円

海事業界での営業経験を活かし、グローバル市場で事業成長をリードするポジションです。主要顧客であるShipyardsやShipownersとの関係構築を通じて、売上拡大とブランド価値向上に貢献いただきます。

- ・年収：最大1,600万円（経験・スキルに応じて）
- ・東京拠点、国際的な出張あり
- ・英語・日本語必須
- ・Shipyards・Shipownersとの取引経験必須
- ・グローバル企業でのキャリアアップ機会

海事業界での営業キャリアをさらに発展させたい方、ご興味があればお気軽にご連絡ください。