

【タイ就職】日本人営業（既存営業）/半導体や電子部品/法人営業経験/英語力

法人営業の経験があり、英語が可能な方をお待ちしております！

Job Information**Recruiter**

PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

Job ID

1568108

Industry

Electronics, Semiconductor

Job Type

Permanent Full-time

Location

Thailand

Salary

3.5 million yen ~ 5.5 million yen

Work Hours

月曜日～金曜日：8:00～17:30

Holidays

土日、祝日

Refreshed

June 9th, 2026 01:00

General Requirements**Minimum Experience Level**

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description**会社情報：**

日本に本社を置く会社のグループ会社です。

主にタイへ進出している日系企業向けに、半導体や電子部品の販売を行っています。

主な事業内容：

1. プリント基板組立製品の製造・販売
2. 半導体・電子部品・電子機器の輸入／輸出およびタイ国内販売

3. タイで製造された半導体・電子部品の輸出版売

業務内容：

- 顧客の需要予測を処理し、顧客要件をサポートする
- 社内外の各部門と協力する・顧客への見積書作成・提出（RFQ 対応）
- 顧客要求に基づくスケジュール管理（出荷を含む）
- 特に新モデルに関する顧客スケジュールのフォロー
- 営業部門のタイムスケジュールと目標の管理
- 営業状況を更新し、関係者へ報告する
- 顧客拠点を訪問し、新モデルやその他案件をフォローアップする
- 在庫の管理・統制を行う
- 営業部門の行動計画とタイムスケジュールを作成する
- コスト評価と管理を行う
- 顧客満足度とフィードバックの分析を行う

Required Skills

【必須】

- 学士号（専攻不問）
- B2B 営業の経験
- 英語（ビジネスレベル）
- Excel の操作に習熟していること

歓迎

- タイ在住であること
- タイでの B2B 営業経験
- 海外勤務経験
- 製造業での勤務経験
- 自家用車および運転免許を保有していること
- 責任感があり、プレッシャー下でも業務を遂行できること

Company Description