

**【タイ就職】日本人営業（既存営業）/半導体や電子部品/法人営業経験/英語力**

法人営業の経験があり、英語が可能な方をお待ちしております！

**Job Information****Recruiter**

PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

**Job ID**

1568108

**Industry**

Electronics, Semiconductor

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Thailand

**Salary**

3.5 million yen ~ 5.5 million yen

**Work Hours**

月曜日～金曜日：8:00～17:30

**Holidays**

土日、祝日

**Refreshed**

July 7th, 2026 01:00

**General Requirements****Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

No permission to work in Japan required

**Job Description****会社情報：**

日本に本社を置く会社のグループ会社です。

主にタイへ進出している日系企業向けに、半導体や電子部品の販売を行っています。

**主な事業内容：**

1. プリント基板組立製品の製造・販売
2. 半導体・電子部品・電子機器の輸入／輸出およびタイ国内販売

### 3. タイで製造された半導体・電子部品の輸出版売

#### 業務内容：

- 顧客の需要予測を処理し、顧客要件をサポートする
- 社内外の各部門と協力する・顧客への見積書作成・提出（RFQ 対応）
- 顧客要求に基づくスケジュール管理（出荷を含む）
- 特に新モデルに関する顧客スケジュールのフォロー
- 営業部門のタイムスケジュールと目標の管理
- 営業状況を更新し、関係者へ報告する
- 顧客拠点を訪問し、新モデルやその他案件をフォローアップする
- 在庫の管理・統制を行う
- 営業部門の行動計画とタイムスケジュールを作成する
- コスト評価と管理を行う
- 顧客満足度とフィードバックの分析を行う

---

#### Required Skills

##### 【必須】

- 学士号（専攻不問）
- B2B 営業の経験
- 英語（ビジネスレベル）
- Excel の操作に習熟していること

##### 歓迎

- タイ在住であること
- タイでの B2B 営業経験
- 海外勤務経験
- 製造業での勤務経験
- 自家用車および運転免許を保有していること
- 責任感があり、プレッシャー下でも業務を遂行できること

---

#### Company Description