

【タイ就職】日本人営業（既存営業）/半導体や電子部品/法人営業経験/英語力

法人営業の経験があり、英語が可能な方をお待ちしております！

Job Information

Recruiter

PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

Job ID

1568108

Industry

Electronics, Semiconductor

Job Type

Permanent Full-time

Location

Thailand

Salary

3.5 million yen ~ 5.5 million yen

Work Hours

月曜日～金曜日：8:00～17:30

Holidays

土日、祝日

Refreshed

February 17th, 2026 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

会社情報：

日本に本社を置く会社のグループ会社です。

主にタイへ進出している日系企業向けに、半導体や電子部品の販売を行っています。

主な事業内容：

1. プリント基板組立製品の製造・販売
2. 半導体・電子部品・電子機器の輸入／輸出およびタイ国内販売

3. タイで製造された半導体・電子部品の輸出版売

業務内容 :

- ・顧客の需要予測を処理し、顧客要件をサポートする
 - ・社内外の各部門と協力する・顧客への見積書作成・提出（RFQ 対応）
 - ・顧客要求に基づくスケジュール管理（出荷を含む）
 - ・特に新モデルに関する顧客スケジュールのフォロー
 - ・営業部門のタイムスケジュールと目標の管理
 - ・営業状況を更新し、関係者へ報告する
 - ・顧客拠点を訪問し、新モデルやその他案件をフォローアップする
 - ・在庫の管理・統制を行う
 - ・営業部門の行動計画とタイムスケジュールを作成する
 - ・コスト評価と管理を行う
 - ・顧客満足度とフィードバックの分析を行う
-

Required Skills

【必須】

- ・学士号（専攻不問）
- ・B2B 営業の経験
- ・英語（ビジネスレベル）
- ・Excel の操作に習熟していること

歓迎

- ・タイ在住であること
 - ・タイでの B2B 営業経験
 - ・海外勤務経験
 - ・製造業での勤務経験
 - ・自家用車および運転免許を保有していること
 - ・責任感があり、プレッシャー下でも業務を遂行できること
-

Company Description