



【中国語が活かせる】営業担当（統括）

Job Information

Recruiter

PROGRE Ltd

Hiring Company

戦略・業務・ITコンサルティング、システム開発、データ分析、ブランディングなどを総合的に提供する企業

Job ID

1567907

Industry

IT Consulting

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ 18 million yen

Refreshed

December 6th, 2025 20:12

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 10 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Fluent

Other Language

Chinese (Mandarin) - Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

仕事内容

IT・経営コンサルティングからシステム開発、保守運用まで一気通貫で手掛ける当社グループ全体の営業において、戦略策定から実行に至るまでの営業活動全般をリードしていただきます。■業務範囲

- ・グローバル大手IT企業など既存クライアントと定期的に訪問/web会議などを開催し、ニーズに合わせた人材を提案
- ・技術者面談の日程調整、面談時の同席

- ・ 技術者からの問い合わせ対応、問題解決
 - ・ グローバル大手IT企業など既存クライアントへの提案に向けた営業資料作成
 - ・ 営業部門メンバーの教育等、営業体制の構築
 - ・ その他臨時的な事務処理及び上述付随業務等
-

Required Skills

- ・ 必須
 - 人材派遣やシステム開発案件などの営業経験
 - ビジネスレベルの中国語でのコミュニケーションができる方
 - ・ 歓迎
 - スタートアップ環境でチャレンジしたい成長意欲の高い方
 - 若手の育成に熱心な方
 - 協調性が高くチームプレーを推進できる方
 - プレイングマネージャー的な動きができる方
-

Company Description