新卒採用｜2026年秋・2027年春卒対象｜技術営業職（Technical Sales）

2027年卒・理系学生対象｜エレクトロニクス・半導体業界でキャリアを築く

Job Information

Hiring Company
Qnity Japan

Subsidiary
EKC アドバンスド・エレクトロニクス1ジャパン(株)

Job ID
1567833

Industry
Chemical, Raw Materials

Company Type
Large Company (more than 300 employees) - International Company

Non-Japanese Ratio
Majority Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Japan

Salary
4.5 million yen ~ 5.5 million yen

Work Hours
9:00 - 17:30 ※フレックスタイム制（コアタイム11:00-15:00）

Holidays
完全週休2日制（土日）、年末年始、創立記念日

Refreshed
November 2nd, 2026 02:00

General Requirements

Career Level
Entry Level

Minimum English Level
Basic Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level
Fluent Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

先端エレクトロニクスの世界で
次の飛躍を実現しませんか？

■Qnityについて
Qnityは2025年11月、デュポンのエレクトロニクス事業が独立して誕生した、世界有数のエレクトロニクス材料・ソリューション企業です。

半導体や電子部品の製造に欠かせない先端材料を開発・製造し、世界中のテクノロジーの進化を支えています。売上の約7%を研究開発に投資し、最先端技術の創出に取り組んでいます。

■Qnityの強み
半導体・エレクトロニクス業界に特化したグローバル企業
半導体製造から先端パッケージング、基板、ディスプレイまで幅広い工程を支える製品ポートフォリオ
日本・韓国・米国をはじめとするグローバル拠点との連携
60年以上にわたり培われた技術力と高い成長性

■募集職種
技術営業職 (Technical Sales)

お客様の技術課題やニーズを深く理解し、Qnityの先端材料やソリューションを提案する仕事です。

単なる営業ではなく、研究開発や製造部門と連携しながら、お客様の製造プロセスや技術的な課題に対する最適な提案を行います。

理系のバックグラウンドを活かして、技術とビジネスをつなぐ役割を担っていただきます。

■この仕事の魅力

- 半導体・エレクトロニクス業界の最前線で活躍できる
- 理系の知識を活かしながら顧客課題の解決に携われる
- 国内外の顧客やグローバルチームと協働する機会がある
- 入社後の研修・OJTを通じて製品知識や営業スキルを学べるため、営業経験は不要
- 若手のうちから顧客対応やプロジェクトに挑戦できる

Required Skills

- 2027年春卒・2026年秋卒の理系学生 (学士・修士・博士)
- 理系の方

Company Description