



GP Account Manager | 韓国語ネイティブレベル + 日本語日常会話 | 年収4,000万~6000万 KRW@ソウル

韓国語 & 日本語が活かせる、日韓の広告事業を率いるポジションです

Job Information

Recruiter

Global Initiative Corporation

Hiring Company

日本広告会社（上場企業）

Job ID

1567595

Industry

Advertising, PR

Job Type

Permanent Full-time

Location

Korea, South

Salary

4 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

10:00 ~ 19:00

Holidays

・完全週休二日制 ・祝日（韓国の法律に従う） ・有給休暇（韓国の法律に従う）

Refreshed

June 30th, 2026 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Daily Conversation

Other Language

Korean - Native

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

| 仕事内容

新規営業担当が取ってきた提案リードに対して、
同社プロダクトを勝義太プランニング、運用、実行、分析レポートを行なって頂きます。

【具体的な業務内容】

- ・ 広告運用全般（設定 / 入札調整 / クリエイティブ調整など）
- ・ 広告配信の設計（MediaMix作成 / ターゲティング作成など）
- ・ 広告配信中の分析、結果のレポート
- ・ クライアントアポイント同行 / クライアントへのレビュー
- ・ 新規営業担当とのコミュニケーション
- ・ 日本の開発/運用チームとの日本語でのコミュニケーション
- ・ 案件によっては海外拠点メンバーとの連携

Required Skills

| 応募資格（必須）

- ・ Google / TikTok / Meta / X（旧Twitter）などの広告運用実務経験(3年以上)
- ・ 上記メディアの提案、プランニング、分析業務経験(3年以上)
- ↳特にYouTube Ads、TikTokの運用、提案、分析経験が望ましい
- ・ 日本語日常会話レベル
- ・ 論理的思考能力、問題解決能力が高く、自身で考え企画提案ができる方
- ・ 基本的なPC操作スキル

| 応募資格（歓迎）

- ・ Ad-techまたはDigital Marketing業界での営業経験
- ・ Ad-techまたはDigital Marketing業界でのチームマネジメント経験
- ・ スタートアップで働きたい方
- ・ 成長意欲の高い方
- ・ 会話レベル以上の日本語力

Company Description