



光商工株式会社

【東京】海外メーカーとの調整から国内顧客への提案・納入まで一連のプロジェクトを動かす営業職 | 海外出張あり | 残業ほぼなし

1949年創業 | グローバル×電力インフラ × メーカー技術との連携

Job Information

Hiring Company

HIKARI TRADING CO.,LTD.

Job ID

1567324

Division

海外営業部

Industry

Specialized Import, Export

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

Train Description

Yamanote Line, Shinbashi Station

Salary

4 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

9 : 00-17 : 30 (休憩1時間)

Holidays

完全週休2日制 (土日祝)

Refreshed

February 24th, 2026 10:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

《募集要項・本ポジションの魅力》

- ・海外メーカーとの調整から国内顧客への提案・納入まで一連のプロジェクトを動かす営業職
- ・英語を使った折衝や数千万～億規模の案件に関わり、手応えの大きい経験を積める
- ・未経験からでも専門知識を身につけられ、海外研修や長期案件を通して着実に成長できる
- ・年間123日休、残業少なめ、長期休暇取得可など働きやすさとスキルアップを両立できる環境

【業務内容】

- ・電力インフラ×GX領域で、社会を支える海外製品を日本に届ける仕事。
海外メーカーとの折衝で英語力を活かしつつ、国内大手企業を相手に数千万～億単位のプロジェクトを担当します。
- ・ヨーロッパ製高電圧試験装置を国内顧客への販売業務。
技術面のバックグラウンドをお持ちでなくても、他のメンバーがサポートいたします。
電気に関する専門知識は入社後にじっくり身につければ大丈夫です。
- ・英語スキルのレベルは業務上の会話や英文メールのやり取りでコミュニケーションが取れる方
メーカーとのやり取りは英語・ユーザー（国内大手顧客）とのやり取りは日本語になります。
英語・日本語双方のコミュニケーション能力が必要となり、うまく双方の考え方のギャップを埋められる経験やノウハウをお持ちの方を求めています。
- ・営業経験がある方優遇いたします。（業種・業態不問）
案件型営業のため自然とプロジェクトマネジメントスキルが身につく、将来性のあるキャリアが築けます。1～2年をかけて丁寧に研修するため、未経験でも安心してチャレンジできます。
- ・PC操作、ITに関する知識・能力はExcel・Word・PowerpointができればOKです。
部内ではSalesforceを導入していますので、経験者は優遇いたします。

■任せる仕事

- ・受注前：顧客の要望に沿った試験装置をメーカーと相談の上提案し、御見積書を作成・提出
- ・受注後：顧客、メーカーと相談の上プロジェクト管理を実施
- ・納入時：メーカーエンジニアと協力会社を取り纏めて据付工事を監督
- ・検収後：顧客とメーカーの間で必要に応じてサポートを実施

■キャリアパス

まずは先輩担当者のもとでじっくり学べるOJT研修が中心となります。最初は分からないことが多くて当然ですので、基本的な業務の流れから丁寧にサポートします。状況に応じて社内研修も行い、希望される方には社外研修にも積極的に参加いただける環境を整えています。

担当する業務は、内容によっては1年以上かけて進む案件もあるため、焦らず腰を据えて経験を積んでいけます。商材は500万円から数億円規模と幅が広く、少しずつステップを踏みながら理解を深めていくことができます。複数の案件を担当できるようになれば、責任者として一つの案件を任せるポジションもお任せします。将来的にはチームをまとめるリーダーとして、メンバーに業務を割り振ったり育成に関わったりするキャリアも目指せます。扱う製品は専門性が高いものの、「特定の製品だけを極める」というより、海外製品を国内のお客様にスムーズに届けるための幅広い知識と経験を身につけられることが大きな特徴です。グローバルな視点を持った営業として、長くキャリアを築ける環境です。

■当社について

商社部門とメーカー部門あり。メーカー部門では電気保安機器を製造しています。

1949年創業で75年にわたり、電力インフラ網を支える機器や設備を製造・販売しています。

商社部門（海外営業部）では電力関連機器や工作機械、制御機器などを輸入販売しています。

部門方針として、近年は「GX（グリーントランスフォーメーション）や電力関連機器のデジタル化に関連する分野での事業拡大」を掲げて営業活動をしています。直近の10年以上、部門経営は黒字で推移しています。

一つのプロジェクトを一人で完遂することは難しいため、重要性や緊急性に応じて担当業務をカバーし合える組織作りを目指しています。また、顧客満足の高いレベルで維持するために「従業員ファースト」の社内環境作りを目指しています。

■こんな方にピッタリな会社です

- ・電気機器や工作機械を扱う仕事に興味のある方
- ・英語を活かして仕事がしたい方
- ・10年後、20年後の心配をせずに仕事に集中したい方

【雇用形態】

正社員

【給与】

400万円～600万円（歩合給込み）

月給12か月＋ボーナス2回/年、別途業績に連動した期末ボーナスあり2回/年＋期末に業績連動で1回

■昇給：年1回

【就業時間】

9：00-17：30（休憩1時間）

※機器組み立て工事の際は2時間/日程度の残業や、土曜出勤の可能性があります。

（機器組み立て工事は年に2回程度あります。）

【勤務地】

〒104-0061 東京都中央区銀座7-4-14

■アクセス：JR線・東京メトロ銀座線・都営浅草線「新橋駅」より徒歩7分／東京メトロ「銀座駅」より徒歩5分

【休日休暇】

- 年間休日123日以上
- 完全週休2日制
- 祝日
- 年末年始休暇
- 有給休暇
- 慶弔休暇
- 特別休暇
- 創立記念日

<年3日の夏季休暇あり！>

有給休暇と組み合わせることで、1～2週間の長期休暇の取得も可能です。
海外旅行や帰省、リフレッシュに充てられます。

<残業少なめ&有休が取りやすい社風>

プロジェクトベースの業務ながら、ワークライフバランスを重視した働き方が可能です。
プライベートや趣味にも時間を使えます

【待遇・福利厚生】

- 交通費全額支給
- 各種社会保険完備
- 時間外手当
- 役職手当
- 外部研修費用負担
- リスキリング費用負担
- 海外メーカーでの技能研修あり

Required Skills**【必須要件】**

- IT、PC 関する基本的なスキル
- 英語スキル（業務上の会話や英文メールのやり取りでコミュニケーションが取れる方）
- 普通免許

Company Description