外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

英語 / 海外営業（歯車・バルブアクチュエータ・ジャッキ・ミキサー・減速機）【課長職 / 東証STD上場】

海外売上比率は10%ほどですので、今後ご自身の力で伸ばしていくことができます。

Job Information

Recruiter
Global Leaf

Job ID
1567294

Industry
Machinery

Company Type
Large Company (more than 300 employees)

Non-Japanese Ratio
(Almost) All Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary
8 million yen ~ 12 million yen

Hourly Rate
想定年収：800万円 ~ 1,200万円　賞与：直近実績は4ヶ月分となります。

Work Hours
8時30分 ~ 17時30分（実働8時間）

Holidays
完全週休二日制（土・日・祝日）、ＧＷ休暇、夏季休暇、年末年始休暇、有給休暇、他　※年間休日数125日

Refreshed
November 1st, 2026 05:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level (Amount Used: English usage about 25%)

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【業務概要】
当企業の海外営業課では、以下の製品群を扱っており、課長職として目標達成のため組織をリードいただきます。
①歯車、②バルブアクチュエータ、③ジャッキ、④ミキサー、⑤減速機

【海外営業課のビジョン】
■既存製品の拡販と競合他社からのリプレイス活動による売上・利益の増加
■新規製品（次世代電子式バルブアクチュエータ）の拡販による売上・利益の増加

【具体的な業務内容】
■マーケット調査や情報収集を行い、海外営業課としての戦略立案および実行、管理
■製品のエンドユーザーやエンジニアリング会社、代理店との折衝および新規開拓、既存顧客へのフォロー
■日本国内で海外チャネルを有している代理店等との折衝及び新規開拓
■課員のマネジメント、労務管理、業務指導

【出張頻度】
平均1～2ヵ月に1回（1週間～2週間ほど）

【海外営業課のマーケットエリア】
東アジア、東南アジア、インド、中東、アフリカ、南米　等

【メンバー構成】
20代1名、30代2名、40代1名、50代1名
※1名は中国生まれで日本国籍を取得している社員、もう1名は帰国子女が在籍しています。

【ポジションの魅力】
■海外売上比率はまだ10%ほどですので、今後ご自身の力で伸ばしていくことができます。
■海外マーケットへの進出はまだまだ道半ばですので、ご自身のご経験をフルに活かしていただくことができます。

Required Skills

【必須スキル/経験】
■EPC（プラントエンジニアリングメーカー）や機械メーカーでの海外営業経験がある方
■マネジメント経験（部長や課長職経験者）がある方
■英語：ビジネスレベル
■日本語：ネイティブレベル

Company Description