

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

【大阪・～1200万】ビジネスインサイトパートナー・営業戦略

【大阪・～1200万】ビジネスインサイトパートナー・営業戦略

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1567287

Industry

Pharmaceutical

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture

Salary

7 million yen ~ 12 million yen

Refreshed

November 28th, 2025 08:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

営業戦略の意思決定をデータで支援し、活躍いただきます。近畿・中部エリアの営業部門をサポートし、売上最大化に貢献する重要な役割です。

Client Details

- ・ 欧州に本社を置く世界トップクラスの診断薬メーカー
- ・ 遺伝子検査・病理検査・免疫検査に用いられる診断機器・試薬

Description

- ・ 営業戦略・アクションプランの策定を支援し、意思決定を推進
- ・ BIツールを活用したデータ分析とインサイト抽出
- ・ 営業イベントや活動の効果検証、最適モデルの構築
- ・ 社内横断プロジェクトへの参画と情報提供

Job Offer

- 世界トップクラスの医療検査分野でキャリアを築ける
- スーパーフレックス・リモートワークで柔軟な働き方
- 社内公募制度で国内外のキャリアパスが広がる
- 離職率は5%以下

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Megumi Kato on +81357337168.

Required Skills

- 営業企画や事業企画、またはコンサルでのデータ分析経験
 - BIツール・Excelなどを用いた分析スキル
 - 他部門との連携がとれるコミュニケーション能力が高い方
-

Company Description

- * 欧州に本社を置く世界トップクラスの診断薬メーカー
- * 遺伝子検査・病理検査・免疫検査に用いられる診断機器・試薬