



【化粧品ガラス容器の海外営業】英語・顧客折衝経験を活かす/創業80年超の安定基盤/裁量を持って世界のブランドへ影響力を！

大手化粧品メーカーと取引あり◎営業経験と英語スキルでグローバルに活躍しませんか？

Job Information

Hiring Company

Koa Glass Co., Ltd.

Job ID

1567247

Industry

Chemical, Raw Materials

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Edogawa-ku

Train Description

Sobu Line Local (Mitaka-Ichikawa-Chiba), Hirai Station

Salary

4 million yen ~ 6 million yen

Refreshed

November 27th, 2025 17:03

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

海外の有名化粧品・香水ブランドに使われる当社のガラス製品。
その価値を左右するあなたの提案力をぜひ活かしてみませんか？

顧客と開発部門をつなぐ裁量あるポジションで、次のキャリアステージを目指す方に向けた募集です！

仕事内容

製品のデザインや質、質感、使い心地など、細部に渡ってクライアントのイメージをカタチにしていけるお仕事です！

単なる営業ではなく、クライアントと弊社の開発部門の橋渡しとして

- ・製品仕様のすり合わせ
- ・納期・コスト調整
- ・新製品立ち上げサポート

など、プロジェクト全体をリードします！

あなたの経験と感性を活かして、世界の化粧品・香水ブランドたちの価値を高めるポジションにチャレンジしてみませんか？

【当社のココがポイント】

- ◆美意識×営業力！自身の価値を高める！
化粧品や香水に使われるガラス容器の「美しさ」と「機能」を営業で形に！
単なる販売ではなく、製品価値を高める役割が担えます◎
- ◆裁量を持って世界のブランドへ影響力を！
あなたの提案次第で製品の美しさや使い勝手が大きく左右されるやりがいの大きなポジションです！
- ◆海外OEM経験をそのまま活かせる！
欧米・アジアの海外顧客対応や英語での商談経験が即活かせる環境です！
経験を最大限に活かし、専門性をさらに高められます◎
- ◆キャリアアップ・管理職候補のステージ
後輩育成やチームリード経験があれば活躍の幅も大きく広がります！
将来的にはマネジメントや海外営業部門のリーダーとして活躍できますよ◎
- ◆世界的ブランドとの取引できる信頼感！
創業80年の安定した基盤のある当社。
誠実なモノづくりと人柄重視の営業スタイルで、世界の名だたるブランド企業とのお取引があります◎

◆◆興亜硝子株式会社とは◆◆

当社は、国内外の有名化粧品ブランドに使用されるガラス容器を製造・販売している専門メーカーです。
2024年には創業80年を超え香水瓶や化粧水容器といった美しく、かつ高い品質を持つ製品で世界中のお客様から信頼を得ています。
ガラスびんのほか、セラミックスや抗菌素材などの分野にも注力し美と健康、豊かな暮らしに貢献しています。

雇用形態：正社員

試用・研修期間：3ヶ月

試用・研修期間の条件：本採用と同じ

給与

月給 28万2000円 ～ 41万4500円

基本給：月給 28万2000円 ～ 41万4500円

固定残業代：なし

賞与：あり

想定年収 4,400,000円 ～ 6,000,000円

勤務地

興亜硝子株式会社

〒132-0035 東京都江戸川区平井1-25-27

アクセス

JR「平井駅」より徒歩10分

【転勤について】

営業職としての転勤はありませんが、営業から商品開発（市川工場）等のキャリアプラン変更による異動の場合、将来的に市川工場に異動する場合がございます。転居を伴うような大幅な転勤はございません。

勤務時間

勤務形態：固定時間制

8:30～17:00

実働時間：7時間40分（休憩50分）／日

※残業月10時間程度

平均勤務日数：1ヶ月あたり20日 ～ 22日

休日休暇制度

- ◆完全週休2日制

<年間120日+別途7日間の計画有給>

- ◆基本 土曜・日曜・祝 休み

※土曜日は会社カレンダーによる

- ◆夏季休暇

- ◆年末年始休暇

- ◆有給休暇

（入社時2日、6カ月後10日、最大20日付与）

※計画有給土曜日に7日間使用あり

- ◆慶弔休暇

- ◆産前産後休暇

- ◆育児休暇
- ★5日間以上の連続休暇取得OK！

社会保険

健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険

福利厚生

- ◆退職金
- ◆賞与/年2回
- ◆社会保険完備
- ◆交通費支給あり
- ◆資格取得支援・手当あり
- ◆寮・社宅あり

職場環境

- ◆女性管理職の登用実績あり！

性別や年齢に関わらず、実力を正に評価する環境です。

チームの雰囲気も穏やかで、互いにサポートし合いながら働けます。

ぜひ一緒に、“誇れる仕事”をしていきましょう！

喫煙所：喫煙所あり（屋外）

Required Skills

【必須条件】

- ・普通自動車免許（AT限定可）
- ・海外営業やOEM営業、または顧客折衝経験のある方
- ・英語中級以上（TOEIC600点以上目安）

【求める人物像／こんな方にピッタリ】

- ・語学力を活かして海外顧客とダイレクトに関わりたい方
- ・製品の企画・開発プロセスにも携わり、提案力を発揮したい方
- ・コツコツと地道に業務を進め、品質や納期を大切にできる方
- ・新しいことを素直に学び、裁量ある業務に挑戦できる方
- ・グローバル市場での営業経験を活かして、キャリアアップしたい方

Company Description