



## 法人営業職 ～医薬品添加物～

法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

非公開

**Job ID**

1567206

**Industry**

Chemical, Raw Materials

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

5 million yen ~ 6 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 17:30

**Holidays**

【有給休暇】入社直後10日 最高付与日数20日 ※入社時期により付与数変動 ※有給消化率は7割程度 【休日】完全週休二日制 土...

**Refreshed**

January 8th, 2026 06:00

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Technical/Vocational College

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2258638】

薬を作るために必要な医薬品添加物の提案営業をお任せします。  
医薬品添加物の営業が中心ですが、薬の開発～製造までの総合サポートを目指しており、研究装置や製造装置、分析装置の提案販売を行うこともございます。

【スタイル】 既存顧客および顧客内での開拓が中心となります。

【担当エリア】 東日本及び一部北陸方面 ※国内出張も発生いたします。

一部テレワーク可（週1回程度） ※但し、研修期間を除く

営業先によっては直行直帰可能。

顧客には対面及びWeb商談双方となります。

営業先は製薬会社の研究及び生産部門が中心ですが、購買部等の管理部門や品質管理部門などとも商談することがございます。

---

## Required Skills

### ■必須条件

- ・英語力（留学、海外滞在経験者歓迎）
- ・提案営業経験者
- ・サービス業経験 ※法人・個人問わず顧客折衝経験がある方

### ■歓迎条件

- ・数学や理数科目の抵抗がない方（研究者相手の営業のため）

---

## Company Description

ご紹介時にご案内いたします