



## 食品営業職（ナッツ、落花生類の輸入販売営業）

大手グループ/食料専門商社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は...

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

大手グループ/食料専門商社

**Job ID**

1567170

**Industry**

Specialized Import, Export

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

5 million yen ~ 8 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 17:45

**Holidays**

【有給休暇】有給休暇は試用期間満了後から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 夏...

**Refreshed**

December 25th, 2025 17:00

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2110829】

【職務概要】

ナッツ、落花生類の輸入販売営業

【具体的には】

製菓・製パン、おつまみ、洋菓子原料メーカーに、国内・海外原料の最適な提案を行い、安心・安全な食の提供を安定的に消費者の皆様にお届けすることがミッションです。ナッツ・ドライフルーツグループの営業として、サプライヤー選定、規格確認、相場確認、価格交渉、買付、輸入手続、国内販売、商品・為替ポジション管理、在庫管理、規格書作成、採算管理など仕入から販売まで一連の業務をお任せします。

部員一人一人が担当する商品・業界ではトップクラスの知識を獲得することを目指し、さらにチームパワーを生かして協働でもって、美味しさや健康など今後の新たな食の課題にも取り組んでいきます。

※担当商品は各種ナッツ・落花生類を予定しています。

※国内出張は月1～2回、海外出張は年2～5回程度です。

---

## Required Skills

【必須】

＊食品業界において下記いずれか一つの業務経験があること

1) 原料仕入れから販売までのB to BないしはB to Cの一貫通貫業務経験

2) 先物市場のある相場商品の取扱い経験

3) B to BないしはB to Cの開発営業業務経験

＊普通自動車免許

【尚可】

＊グローバル力を有し、ビジネスレベルの英語力をお持ちの方

＊顧客の問題解決営業、商品提案ができる方

＊現地現物で生産現場に入り込んで改善作業、規格策定作業ができる方

＊食品の基礎的な品質管理能力を有する方

【求めるタイプ】

＊明るく積極的でフットワークの軽い方

＊海外とのやり取りが苦にならない方

＊物事をしっかりと考えて最後までやり切れる方

＊自分の考えを持ちつつ、チームとしての意見調整もできる方

---

## Company Description

ご紹介時にご案内いたします