

グローバル企業・<mark>外資×ハイクラス転職</mark> 「語学力」を活かす転職なら、JAC Recruitment

<研究開発・メディカルアフェアーズ統括本部>ニューロサイエンス領域 クリニカル リサーチサイエンティスト(Clinical re...

日本イーライリリー株式会社での募集です。 臨床開発リーダー・臨床開発プロジェク...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

日本イーライリリー株式会社

Job ID

1567080

Industry

Pharmaceutical

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6 million yen ~ Negotiable, based on experience

Work Hours

08:45 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社後2ヶ月目から付与されます 初年度 10日 2か月目から 【休日】完全週休二日制 夏季休暇 年末年始...

Refreshed

November 27th, 2025 14:46

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Post Grad Degree (PHD/MBA etc)

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2342340】

<職務内容>

中枢神経領域(アルツハイマー病、片頭痛など)において、医学・科学的な専門性にもとづき、担当薬剤のメディカルアフェアーズ業務および研究開発業務をリードし、患者さんのQOL向上に貢献する。

<職責>

- ・メディカルアフェアーズ活動の立案と実行:担当領域におけるclinical care gap product knowledge gapを特定し、それに対応するメディカル活動の計画、実行のリードを担う。
- ・科学的専門知識の提供:関連疾患領域における最新の科学的知見を常に把握し、社内外の関係者に対して科学的専門知識 を提供する。
- ・データ解析と解釈:臨床試験データやリアルワールドデータを統計家と協働して解析し、科学的に妥当な解釈を行う。
- ・科学的コミュニケーション:論文発表、学会発表、社内トレーニングなどを通じて、科学的成果を積極的に発信し、社内 外のステークホルダーと効果的なコミュニケーションを図る。
- ・KOL(Key Opinion Leader)との連携:関連領域のKOLとの強固な関係を構築し、製品開発戦略やメディカルニーズに関する情報交換を行う。
- ・研究開発戦略の立案と実行:担当領域における unmet medical need を特定し、それに対応する臨床開発戦略の策定、臨 床試験のプロトコール作成、実行をリードする。
- ・規制当局対応の支援:規制当局への申請資料作成、照会事項対応など、規制当局との円滑なコミュニケーションを支援する。
- ・チームリーダーシップ:クロスファンクショナルなチームメンバーとの協働およびメディカル観点でのリードを行う。
- ・コンプライアンス遵守:医薬品業界の関連法規、社内規定、および倫理規範を遵守し、全ての業務を遂行する。

Required Skills

<応募資格>

職務経験: 英語・日本語の両方のコミュニケーション(記述、口述共)において、良好な対人関係を保ち、優れた交渉力 を有し、ヘルスサイエンス分野における下記のいずれかの項目を満たすこと

- ・博士号を有しておりかつ、当該治療領域における臨床、研究、あるいは製薬企業での医学/科学分野での4年以上の実務経験を有する
- ・学士レベルで、当該治療領域における臨床、研究、あるいは製薬企業での医学/科学分野での10年以上の実務経験を有すること
- ・医師免許を有する(日本以外の医師免許も可)
- ・日本の歯科医師免許、獣医師免許、あるいは薬剤師免許を有しており、かつ、当該治療領域における臨床、研究、あるいは製薬企業での医学/科学分野での4年以上の実務経験を有する

専門知識:担当疾患領域(中枢神経領域)における深い科学的知識。

スキル:優れた分析能力と問題解決能力。戦略的思考力とプロジェクトマネジメント能力。クロスファンクショナルなチームのリード。

強力なコミュニケーション能力とプレゼンテーション能力。 KOLとの良好な関係を構築・維持する能力。

Company Description

医療用医薬品の輸入・製造・販売