

【ベトナム就職】 営業・プロジェクトマネージャー/ホーチミン勤務/設計事務所/内装会社/設計事務所/家具/インテリア

経済成長ど真ん中のベトナム ホーチミンでお仕事しませんか？

## Job Information

### Recruiter

PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

### Job ID

1566693

### Industry

Equipment

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Vietnam

### Salary

3 million yen ~ 5 million yen

### Work Hours

月曜～金曜 8:30am～5:30pm

### Holidays

土日、祝日

### Refreshed

April 15th, 2026 07:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Entry Level

### Minimum English Level

Basic

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

No permission to work in Japan required

## Job Description

### 【会社情報】

もともとベトナムに駐在員として設計を行っていた現社長が前職のベトナム撤退を機に、ベトナムで起業して作った会社です！お客様とのコネクションがもともとあったこともあり、事業は順調に伸びています。現在は新規で営業をすることはなく、ほとんどが先方からのお問合せや紹介によりお仕事を受注します。

ベトナム企業ですが、日本人創業社長で日本人も7名就業しており、受け入れ体制は出来ています。全員が現地採用社員なため、非常にフラットで風通しがよく意見も言いやすい環境です。制度なども皆で話し合っ即決出来ます。かなり一人一人に裁量があり、仕事も任せてもらえますし、成果に応じて評価（昇給・昇進）のチャンスもあります。

社長が46歳、マネージャーも36歳と全体的に組織が若く、非常に活気ある職場です。設計事務所はベトナムに多数ありますが、魅力は、設計だけでなく施工も、家具までも自社でデザインしてお客様に提供できるため、お客様のご要望をお伺いしながらインテリアをトータルにワンストップで担当出来ることです。

**【仕事内容】**

お客様との商談から受注から設計施工に関わる一連の業務を担当していただきます。

具体的にお任せする業務は以下の通りです。

- ・ 顧客獲得・商談 基本的にはお問い合わせや顧客紹介による顧客流入が多いです。
- ・ 案件管理業務 現場調査や工事管理、案件進捗管理など、納期に間に合うように調整、クライアントへ 報告します。
- ・ 資料作成 レイアウト、図面、プレゼンテーション資料の作成や見積書・契約書の作成 お客様は日系企業が中心です。

※適性によって、担当する顧客特性を振り分けます。

提案フェーズの案件と稼働フェーズの案件で合計約10件ほど担当してもらいます。

1案件が約3カ月で完了するような流れになります。

各部門に日本語が話せるベトナム人がいるため、外国語が不安な方でも活躍できます。

～このような方を探しています～

- ・ 新規開拓よりも他社に負けないプレゼンをすることにやりがいを感じる方
- ・ 営業ノルマを追うのではなく、顧客のニーズを叶えることにやりがいを感じる方
- ・ 将来的には海外拠点の立ち上げに携わってみたい方

└東南アジアで拠点展開中のため、立ち上げに携われるチャンスがあります

---

**Required Skills****必須要件：**

学歴 大卒以上

営業経験3年以上

**歓迎要件：**

内装会社、設計事務所、住宅会社、家具会社等での設計、施工管理の経験

CAD（JWW／Vectorworks／ AutoCAD）、Photoshop、Illustratorの使用経験

英語もしくはベトナム語でのコミュニケーション

---

**Company Description**