

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

セールスマネージャー

セールスマネージャー

Job Information

Recruiter

[Michael Page](#)

Job ID

1566689

Industry

Electronics, Semiconductor

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

8 million yen ~ 10 million yen

Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

Salary Commission

Commission paid on top of indicated salary.

Refreshed

November 26th, 2025 16:58

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

地域営業マネージャーとして、東京を拠点に小売業界での営業活動を推進し、チームの成功をリードする役割を担っていただきます。このポジションでは、販売戦略の実行や顧客関係の強化を通じて、売上目標の達成を目指します。

企業情報

この企業は小売業界において、信頼される製品とサービスを提供している中規模の企業です。顧客満足を重視し、地域市場での存在感を高めることに注力しています。

職務内容

- 地域市場の分析と販売戦略の立案・実行
- 営業チームのリーダーシップおよびパフォーマンス管理
- 顧客との信頼関係の構築および維持
- 販売目標の達成および進捗状況のモニタリング
- 新規ビジネスチャンスの特定と開拓
- マーケティング活動のサポートおよび協力
- 競合他社の動向分析と市場動向の把握
- 経営陣への定期的な報告と提案の提供

条件・待遇

- 通勤手当
- 社会保険完備
- 健康保険制度
- 東京を拠点とした働きやすい環境

このポジションは、あなたの営業スキルを活かし成長できる絶好の機会です。奮ってご応募ください！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Nobah Motohashi on +81368328940.

Required Skills

- 小売業界での営業経験
- 優れたリーダーシップとチーム管理能力
- 市場分析と販売戦略の立案能力
- 顧客関係構築スキル
- 目標達成に向けた強い意欲
- コミュニケーション能力と交渉力
- ビジネスレベルの日本語能力

Company Description

この企業は小売業界において、信頼される製品とサービスを提供している中規模の企業です。顧客満足を重視し、地域市場での存在感を高めることに注力しています。