



エグゼクティブたちを繋ぐ「場」と「機会」を提供 / Forbes JAPAN SALON コンサルティング営業

日本を動かす経営者コミュニティを目指す『Forbes JAPAN SALON』

Job Information

Hiring Company

[linkties Holdings Co., Ltd.](#)

Subsidiary

リンクタイズ株式会社/ リンクタイズグループ(linkties Holdings)

Job ID

1566651

Division

Forbes JAPAN SALON部

Industry

Advertising, PR

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description

Hibiya Line, Kamiyacho Station

Salary

Negotiable, based on experience ~ 6 million yen

Work Hours

10:00-19:00 (うち休憩60分)

Holidays

休日：完全週休2日制(土・日)・祝日 休暇：年末年始、夏季休暇、年次有給休暇、ウェルカム休暇

Refreshed

December 24th, 2025 11:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

=====

仕事概要地域活性化にとどまらず、日本を動かすコミュニティを目指すエグゼクティブコミュニティ『Forbes JAPAN SALON』において、さらなる事業拡大による増員募集！
地域、世代、ジャンルを超えたリーダーたちのネットワーク作りを通じ、世界での日本のプレゼンスを高めませんか？

Forbes JAPAN SALON <https://forbesjapansalon.com/>

『Forbes JAPAN SALON』とは 2021年に「革新と本物が会える場所」として始まった、経営者をはじめとするエグゼクティブ会員コミュニティ。毎月会員様限定のイベントを開催し、交流を深め、新たなビジネス創出や、社会課題に向き合い「次のインパクト」を生み出す場。

=====

＜本ポジションの魅力＞

- ・各界で活躍する経験豊富な経営者との出会い、ネットワーク構築
- ・中小企業の経営者や成長意欲のある方々との交流と学びの機会
- ・人を繋いでいくコミュニティを通じた情報共有やアイデアの共創
- ・自治体や経営者と共に地域の課題解決や成長に寄与することができる

『Forbes JAPAN SALON』のイベントのテーマは、「地方創生」「ダイバーシティ&インクルージョン」「医療」「観光」など多岐に渡ります。

現在、『Forbes JAPAN SALON』は第2ステージに入っています。

新たなスローガンは、“Give Back to New Society”。社会に貢献したいという会員様のご要望に応え、事業基盤をさらにアップデートすべく、経済界やアカデミック界の有識者を特別アドバイザーとしてお迎えしました。より豊かで、魅力的なコミュニティを作ることを通じて、日本、地域を盛り上げる一翼を担いませんか。

主な業務内容

全国を駆け巡り、経営者やそのコミュニティとつながりを構築するためのメンバーシップクラブの営業活動を担っていただきます。

具体的には.....

- ・Forbes JAPAN SALONの会員獲得営業
- ・地方出張を含む対面での営業活動
- ・入会希望者からの問合せ対応、面談設定、入会手続の補助などへのフォロー
- ・SALONに参加する経営者層との継続的なコミュニケーション
- ・勉強会を含むイベント参加及び企画運営を行うコンシェルジュチームとの協力

雇用形態

正社員(試用期間 3ヶ月)

給与

応相談 ※経験、スキルにより応相談
業績賞与：年1回 9月
給与改定：年1回 9月（10月支給分から）

勤務地

東京都港区東麻布1-9-15 東麻布一丁目ビル 2F
最寄駅 都営地下鉄大江戸線「赤羽橋」赤羽橋口 徒歩6分
東京メトロ日比谷線「神谷町」2番出口 徒歩8分
東京メトロ南北線「麻布十番」6番出口 徒歩11分
【受動喫煙対策：屋内完全禁煙】

勤務時間

10:00-19:00（休憩 60分）

休日休暇

完全週休2日制（土・日）、祝日
年末年始、夏季休暇、年次有給休暇、ウェルカム休暇

福利厚生

- ・各種社会保険完備
- ・通勤交通費支給（上限月3万円）
- ・リモートワーク中のカフェワークチケット（月10回）
- ・ランチミーティング支援(オンライン可)
- ・賃貸住宅の法人契約制度
- ・予防接種補助
- ・健康相談窓口サービス
- ・セルフケア補助（健康維持のための費用補助。月1回利用可）
- ・パースデー祝い制度、打ち上げ支援、ヤクルトスワローズ観戦チケット、オフィスで野菜、パンフォーユー等

Required Skills

応募必要スキル

- 法人営業またはコンサルタントのご経験1年以上
- コミュニティメンバーやパートナーとの円滑な関係構築力
- コミュニケーション力 社会人としてのビジネスマナー

歓迎スキルスキル

- 新規開拓営業の経験
- コミュニティビジネスに関する実務経験 経営者層／富裕層へのリテール営業
- 新規事業開発に関する実務経験を有する方

▶求める人物像

- ビジネスマインドを持ち、チャレンジ精神旺盛な方
- コミュニケーション能力に優れ、チームでの協働が得意な方
- 人と人をつなげるのが好きな方 仕事に没頭したい方

Company Description