



【都内就業/英語力必須】 M&Aアドバイザー | 急成長M&A市場でグローバルに活躍できる

Job Information

Recruiter

EPS Consultants LLC

Job ID

1566606

Industry

Business Consulting

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5 million yen ~ 11 million yen

Work Hours

9時00分～18時00分

Holidays

完全週休2日制（土日祝）、年末年始（12/29～1/3）、慶弔休暇、有給休暇、夏季休暇

Refreshed

February 17th, 2026 08:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

M&Aのプロセスのうち、「マッチング」のフェーズのみ法人部の担当者が行います。マッチングとは、譲渡企業のビジネスモデルや財務内容について分析した上で、譲渡企業の要望に基づき、どういった会社がい手になり得るかを考え、主に電話で提案を行う仕事です。

・主にクロスボーダー案件の「マッチング業務」を行っていただきます。ビジネスでの英会話経験は不要となりますが、必然的に英語に触れあうことは多くなるポジションとなります。

・海外の譲受企業は大手企業が多く、大規模なM&Aに携わることが可能です。また、PEファンドや銀行との折衝も多くア

カデミックな知識を早期に取得することが可能なポジションです。

・海外事業部では海外経験豊富なメンバーが在籍しておりますので、海外経験がなくとも手厚いフォローのもと、クロスボーダー案件のマッチングを行うことが可能です。

※勤務地は東京本社となります。

【研修体制】

①入社前研修

入社後のスタートダッシュを切っていただくため、事前にオリジナル動画や書籍などで学習をしていただける環境があります。

②入社後のOJT研修

入社初日は丸一日研修があり、翌日からは二週間程度の研修があります。チームメンバーである上司や先輩から面談の同席やロープレなどの機会を経て丁寧な個別での研修が受けられます。

③必要に応じて必要な研修

動画やテキストで学習材料が共有されているので、自身が苦手なことにフォーカスをして学習でき、PDCAを回しながら成長できます。

※上記以外にも再現性を持って成果を出せる仕組みを整えています。
社風

【その他】

- ・平均年齢29歳で若いメンバーが多く、社員同士のコミュニケーションが活発で、気軽に相談ができる
- ・休日はゴルフやバーベキュー（任意参加）にいくなど社員同士の仲が良い

Required Skills

【必須】

- ・営業経験（有形/無形、toC/toB問わず）
（営業経験が無い場合は特筆すべき実績があれば可）
- ・ビジネスでの英会話がスムーズにできる方

【歓迎】

- ・中小企業オーナー向けの営業経験

Company Description