Michael Page

www.michaelpage.co.jp

【最大2700万円】Account Executive

【最大2700万円】Account Executive

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1566587

Industry

Software

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

13 million yen ~ 30 million yen

Refreshed

November 25th, 2025 15:48

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

本ポジションは、組み立て製造業の大手企業に対して、当社の分析・意思決定支援プラットフォームを提案し、主要アカウントを担当する営業職です。リージョナルVPの直属として複数の重要顧客を管理し、社内チームと協力しながら、顧客の課題解決と売上拡大を進めていただきます。

Client Details

当社は、シナリオプランニングや高度な分析プラットフォームを提供し、グローバル企業の戦略策定・意思決定を支援するソリューションを展開しています。世界的な大手企業を含む多数のクライアントが当社のサービスを活用し、市場分析・売上予測・競合戦略の精度向上を実現しています。

Description

- 組み立て製造業の大手戦略アカウントに対する業務課題の特定と、ソリューション提案
- アカウントプランとオポチュニティ管理プロセスの構築・推進
- クロスセル・アップセル機会の発見と拡大
- セールスディベロップメント、マーケティング、ソリューションコンサルタント、カスタマーサクセスチームとの連携

Job Offer

- ・経験によって最大年収2700万円
- ・四半期ごとのウェルビーイング休暇
- ・自己成長支援
- ・ハイブリッド型勤務

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Alina Sasaki +81 3 5733 7166.

Required Skills

- 世界の大手企業(Fortune 2000)向けに、SaaS 製品の提案・導入支援を行ったコンサルティング型営業経験(8年以上)
- 組み立て製造業における部門長~Cレベルとの接点・人脈
- 組み立て製造業に対する深い理解と営業経験
- 顧客やパートナーとの信頼関係に基づく経営層とのネットワーク

Company Description

当社は、シナリオプランニングや高度な分析プラットフォームを提供し、グローバル企業の戦略策定・意思決定を支援する ソリューションを展開しています。世界的な大手企業を含む多数のクライアントが当社のサービスを活用し、市場分析・売 上予測・競合戦略の精度向上を実現しています。