

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

Sales Director ・ 営業ディレクター(Automotive)

Sales Director ・ 営業ディレクター(Automotive)

Job Information

Recruiter

Michael Page

Hiring Company

Global top class technology company

Job ID

1566586

Division

Electronics and Automotive

Industry

Electronics, Semiconductor

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

12 million yen ~ 18 million yen

Refreshed

November 25th, 2025 15:37

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

営業ディレクター (自動車)として、営業部門でリーダーシップを発揮し、業界の発展に貢献できる方を募集しています。自動車関連の営業経験を活かし、チームを率いて成果を出せる方をお待ちしています。

企業情報

世界有数の半導体メーカーであり、モバイル通信、IoT、車載向けソリューションなど幅広い分野で革新的な技術を提供しています。グローバルに事業を展開し、最先端の製品開発と高い技術力で業界をリードしています。特に自動車分野では、安全性・快適性・コネクティビティを強化するための半導体ソリューションを積極的に推進し、次世代モビリティの実現に貢献しています。

職務内容

- 営業戦略の策定および実行
- 自動車部門の売上目標達成に向けた計画立案と実施
- 既存顧客との関係構築および新規顧客の開拓
- 市場動向の分析および競合調査
- チームメンバーの指導および育成
- 部門間の調整および円滑なコミュニケーションの促進
- レポート作成および経営陣への報告
- プロジェクトの進行管理

条件・待遇

- 年収12,000,000円から18,000,000円
- 充実した福利厚生（詳細は面談時に説明）
- 東京での勤務
- 大規模な企業でのキャリアアップの機会
- 業界をリードする企業での経験

このポジションに興味がある方は、ぜひご応募ください。あなたのスキルを活かし、東京で自動車業界に貢献するチャンスをお見逃しなく！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Vitalis Menya on +813 6627 6053.

Required Skills

A successful Sales Director (Automotive) should have:

- 営業または関連分野での学位
- 自動車業界における専門知識
- リーダーシップスキルとチーム管理経験
- 優れたコミュニケーション能力と交渉力
- 市場動向を理解し、戦略を立案する能力
- 課題解決力と結果志向の姿

Company Description

この企業は、産業および製造業界における革新的なソリューションを提供する小規模な企業です。専門知識を活かし、顧客に高品質なサービスを提供しています。世界をリードするファブレス半導体設計会社として、スマートフォン、スマートホーム、IoT、自動車など多岐にわたる分野で革新的な技術を提供しています。