



## PR/087052 | Sales Planning & Business Development

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment USA

**Job ID**

1566469

**Industry**

IT Consulting

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

United States

**Salary**

Negotiable, based on experience

**Refreshed**

March 3rd, 2026 12:01

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 6 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Fluent

**Minimum Japanese Level**

Basic

**Minimum Education Level**

Associate Degree/Diploma

**Visa Status**

No permission to work in Japan required

### Job Description

職種 営業企画 / ビジネスデベロップメント

**職務概要**

本ポジションでは、営業戦略の立案から販売促進計画の策定、関連資料の作成まで幅広く担当いただきます。市場動向や競合分析、顧客インサイトのリサーチを通じて、営業活動を支援し、KPIや営業実績の可視化・レポート作成を行います。また、営業チームと連携し、提案ストーリーやプレゼン資料の作成、経営層や関連部署向けの報告書・提案資料の準備も重要な業務です。

ビジネスデベロップメント領域では、セキュリティ製品や市場動向の理解を深め、新規製品やソリューションの発掘を支援します。さらに、基本的な製品評価を実施し、事業成長に貢献していただきます。

**職務内容**

## 営業企画

- 営業戦略や販売促進計画の策定および関連資料の作成
- 市場動向、競合、顧客インサイトのリサーチと分析
- 営業実績やKPIの可視化・レポート作成
- 営業チームと連携し、提案ストーリーやプレゼン資料の作成
- 経営層や関連部署向けの報告書・提案資料の準備

## ビジネスデベロップメント

- セキュリティ製品および市場動向の理解
- 新規製品やソリューションの発掘支援
- 基本的な製品評価の実施

## 応募資格

- 社会人経験：5～10年程度
- 営業または営業企画の実務経験（2年以上）
- スペイン語または英語のスキル（スペイン語が望ましい、英語は日常会話レベル以上）
- 強い分析力と顧客提案力

## 求める人物像

- 主体的に課題を発見し行動できる方
- チームや他部署と柔軟に連携できる協調性
- 論理的思考力と問題解決能力を備えた方

給与 USD 150,000-200,000

勤務地 カリフォルニア州パロアルト（ハイブリット勤務）

**Notice:** By submitting an application for this position, you acknowledge and consent to the disclosure of your personal information to the Privacy Policy and Terms and Conditions, for the purpose of recruitment and candidate evaluation.

Privacy Policy Link: <https://www.jac-recruitment.us/privacy-policy>

Terms and Conditions Link: <https://www.jac-recruitment.us/terms-of-use>

---

## Company Description