

## 【タイ就職】フィールドセールス/バンコク勤務/英語力/SaaS/スタートアップ

タイ バンコクにてフィールドセールスのお仕事しませんか？

### Job Information

#### Recruiter

PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

#### Job ID

1566258

#### Industry

Other (Manufacturing)

#### Job Type

Permanent Full-time

#### Location

Thailand

#### Salary

5.5 million yen ~ 12 million yen

#### Work Hours

月曜～金曜 8:00am～5:00pm

#### Holidays

土日、祝日

#### Refreshed

February 12th, 2026 03:00

### General Requirements

#### Minimum Experience Level

Over 6 years

#### Career Level

Mid Career

#### Minimum English Level

Business Level

#### Minimum Japanese Level

Native

#### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

#### Visa Status

No permission to work in Japan required

### Job Description

#### 主要事業 :

「モノづくり産業のポテンシャルを解放する」をミッションに、製造業の AI によるデジタル変革を推進しています。製造業のエンジニアリングチェーン・サプライチェーン上のあらゆるデータを解析・関連付け、インサイトを抽出することで、人間の生産活動をより高度化する「製造業 AI データプラットフォーム CADDi」を開発提供。2022 年 6 月には、AI 類似図面検索機能を搭載した図面データ活用クラウド CADDi Drawer をリリースし、製造業における重要データの資産化を支援しています。今後はサプライチェーンデータの資産化を促進する AI 見積クラウド CADDi Quote をはじめ、プラットフォーム上に様々なアプリケーションを提供予定です。グローバルでは米国、ベトナム、タイにおいても事業展開しています。

#### 事業内容 :

図面データ活用クラウドサービス提供に付随する国内外関連会社へのサービス提供

**業務内容 :**

SaaS 事業、図面データ活用クラウド "CADDi Drawer" の Field Sales のポジションです。

タイを中心に、東南アジア全域を対象に新規開拓および既存顧客コミュニケーションを行います。

- ASEAN 全域での日系関連会社を中心とした新規顧客開拓、既存顧客含む法人営業（英語・日本語双方での営業活動を想定）
  - 現地製造業コミュニティへのアプローチ、新規見込み顧客の獲得チャネルの策定
  - 顧客との接点より、事業開発および商品・サービス開発へのフィードバック
  - 日本チームとの連携、必要な情報のチームへの展開、ベストプラクティスの共有
  - 採用オペレーション設計、実行
- 

**Required Skills****【必須】**

- 4年制大卒以上
- 英語：ビジネスレベル（目安：TOEIC800）
- 5年以上の法人営業経験、明確な成果を出されている方（IT、SaaS、コンサルティングファーム、製造業、商社などでのソリューション提案経験が望ましい）

**歓迎**

- 海外もしくは海外向け営業の経験

**求める人物像**

- スタートアップ的な環境を楽しみ、スピード感を持って柔軟に対応できる方
  - 文化の違いを受け止めながら言語に関わらず高いコミュニケーションスキルがある方
  - 自ら手を動かし、組織を巻き込める方
  - 仮説構築と課題解決が得意な方
- 

**Company Description**