

【タイ就職】 フィールドセールス/バンコク勤務/英語力/SaaS/スタートアップ

タイ バンコクにてフィールドセールスのお仕事しませんか？

Job Information

Recruiter

PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

Job ID

1566258

Industry

Other (Manufacturing)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Thailand

Salary

5.5 million yen ~ 12 million yen

Work Hours

月曜～金曜 8:00am～5:00pm

Holidays

土日、祝日

Refreshed

April 23rd, 2026 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

主要事業：

「モノづくり産業のポテンシャルを解放する」をミッションに、製造業の AI によるデジタル変革を推進しています。製造業のエンジニアリングチェーン・サプライチェーン上のあらゆるデータを解析・関連付け、インサイトを抽出することで、人間の生産活動をより高度化する「製造業 AI データプラットフォーム CADDi」を開発提供。2022 年 6 月には、AI 類似図面検索機能を搭載した図面データ活用クラウド CADDi Drawer をリリースし、製造業における重要データの資産化を支援しています。今後はサプライチェーンデータの資産化を促進する AI 見積クラウド CADDi Quote をはじめ、プラットフォーム上に様々なアプリケーションを提供予定です。グローバルでは米国、ベトナム、タイにおいても事業展開しています。

事業内容：

図面データ活用クラウドサービス提供に付随する国内外関連会社へのサービス提供

業務内容：

SaaS 事業、図面データ活用クラウド“CADDi Drawer”の Field Sales のポジションです。

タイを中心に、東南アジア全域を対象に新規開拓および既存顧客コミュニケーションを行います。

- ASEAN 全域での日系関連会社を中心とした新規顧客開拓、既存顧客含む法人営業（英語・日本語双方での営業活動を想定）
- 現地製造業コミュニティへのアプローチ、新規見込み顧客の獲得チャネルの策定
- 顧客との接点より、事業開発および商品・サービス開発へのフィードバック
- 日本チームとの連携、必要な情報のチームへの展開、ベストプラクティスの共有
- 採用オペレーション設計、実行

Required Skills**【必須】**

- 4 年制大卒以上
- 英語：ビジネスレベル（目安：TOEIC800）
- 5 年以上の法人営業経験、明確な成果を出されている方（IT、SaaS、コンサルティングファーム、製造業、商社などでのソリューション提案経験が望ましい）

歓迎

- 海外もしくは海外向け営業の経験

求める人物像

- スタートアップ的な環境を楽しみ、スピード感を持って柔軟に対応できる方
- 文化の違いを受け止めながら言語に関わらず高いコミュニケーションスキルがある方
- 自ら手を動かし、組織を巻き込める方
- 仮説構築と課題解決が得意な方

Company Description