

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

パートナー成長マネージャー (13-14M)

パートナー成長マネージャー (13-14M)

Job Information

Recruiter

[Michael Page](#)

Job ID

1566168

Industry

Other

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

13 million yen ~ 14 million yen

Refreshed

November 19th, 2025 17:51

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

パートナーの顧客獲得・維持・収益化戦略を支援し、デジタルプラットフォームの活用最大化を推進。信頼できるアドバイザーとして、実績のあるEコマース成長を実現。

Client Details

世界的に展開するテクノロジー・デジタルコマース企業で、Eコマース運営と自動化における豊富な実績。国際チームとの協働や、日本の急成長するオンライン食料品市場に関わるチャンスがある。

Description

- ・パートナーのEコマース戦略を分析（獲得、維持、コンバージョン、収益化）。
- ・パートナーの成果向上に向けた実行可能な成長戦略を策定・実行。

- データとベストプラクティスに基づいたインサイトと提案の提供。
- プラットフォーム機能を最大限活用し、ビジネス目標達成を支援。
- 強固な関係を構築し、信頼される成長アドバイザーとして活動。

Job Offer

- 日本の急成長するオンライン食料品市場でパートナー成長をリードする機会。
- 世界的に認知された革新的テクノロジー企業での勤務。
- 国際チームとの協働およびベストプラクティスの学習機会。
- 自律性が高く、影響力の大きい起業家的役割。
- 競争力のある給与・福利厚生パッケージ。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Lien Nguyen at +81 3 6832 8657.

Required Skills

- 日本語（読み書き・会話）に堪能で、英語でのコミュニケーションも可能。
- 日本でのデジタルマーケティングまたはEコマース経験5年以上、顧客獲得や売上向上経験がある方。
- 獲得、維持、収益化、全ファネル最適化の経験。
- データ分析力があり、商業的視点を持つ方。
- ステークホルダー対応、コンサルティング、プレゼン能力が高い方。
- 自発的で起業家的思考を持ち、新しい機会を見出せる方。

Company Description

世界的に展開するテクノロジー・デジタルコマース企業で、Eコマース運営と自動化における豊富な実績。国際チームとの協働や、日本の急成長するオンライン食料品市場に関わるチャンスがある。