



【英語】セールスマーケティング/顧客開拓・提案営業など/年収500万円～800万円@東京

## Job Information

### Recruiter

GLOBALPOWER Inc.

### Hiring Company

【英語】アサヒメタルファイン/セールスマーケティング/顧客開拓・提案営業など/年収500万円～800万円@東京

### Job ID

1566154

### Division

トレーディング部

### Industry

Other (Trade)

### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

### Train Description

Yamanote Line, Tokyo Station

### Salary

5 million yen ~ 8 million yen

### Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

### Work Hours

標準的な就業時間8:30～18:00

### Holidays

・完全週休2日制(土日祝休み) 隔週休3日制【年間休日144日】

### Refreshed

May 6th, 2026 06:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 1 year

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 25%)

### Minimum Japanese Level

Business Level

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

### ■業務内容

入社時の仕事内容：

貴金属（金・銀・プラチナ・パラジウム等）のリサイクル事業を行う当社にて、貴金属の販路分析（マーケティング）、および提案営業（セールス）をお任せします。

※貴金属に関する商材知識は、OJTでフォローいたします。

※中途採用者が多数在籍しており、馴染みやすい環境です。

### ■顧客について：

・国内外の法人取引先への現物販売の窓口となっていただきます。

※今後の展望として新マーケットへの拡大を検討中です。

### ■海外出張について：

・年数回欧州や東南アジアへの出張可能性があります。

※将来的に業務内容が変更される場合があります。詳細は面談時にお伝えします。

### ■残業：※下記で記載があれば

・週5日勤務（月～金）

・1ヶ月単位の変形労働時間制 週平均労働時間：40時間00分 休憩：60分

実労働時間：清算期間1ヶ月の所定労働日数×7時間40分※標準的な就業時間8:30～18:00

・残業：有（月平均10時間以内）

### ■日本語の使用割合：80%

### ■福利厚生・待遇：

・社会保険：有（雇用保険、労災保険、健康保険、厚生年金）

・住宅手当：入社後に転勤する場合、会社条件により借上社宅を貸与

・確定拠出年金制度

・従業員持株会制度

・WELBOX：福利厚生サービス加入

・懇親会補助

・エブリデイ・カジュアル制度（ジーンズやスニーカーでの勤務可）

・ESOP制度

・通信教育

・選抜型集合研修

・他流試合型研修

・ビジネススクール公募

・社内ベンチャー公募

### ■オフィスの喫煙状況：オフィス内禁煙（喫煙室あり）

### ■選考の流れ：

書類選考→1次面接→2次面接→WEB適性検査→最終面接→内定

※筆記試験：有(SPI)

※1次～2次面接：WEB面接

※最終面接：オフィスでの面接

※面接時の交通費支給：無

---

## Required Skills

【スキル・資格】

### ■必須スキル・資格

・営業 or マーケティング or コンサルティングの実務経験のある方

### ■尚可スキル・資格

・金属関連メーカーや商社で営業経験のある方

・金融業界での勤務経験（銀行、証券、FX会社等）

---

## Company Description