



【営業】 セラミック電子部品の海外営業・マネジメント（中国・上海／現地採用）

世界の半導体・電子機器メーカーに対して、営業をお任せします！

## Job Information

### Hiring Company

MARUWA CO.,LTD

### Job ID

1566146

### Industry

Electronics, Semiconductor

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

China, 上海市

### Salary

6 million yen ~ 10 million yen

### Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

### Work Hours

8 : 30 ~ 17 : 30

### Holidays

土日祝

### Refreshed

January 21st, 2026 00:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Daily Conversation

### Minimum Japanese Level

Native

### Other Language

Chinese (Mandarin) - Daily Conversation

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

No permission to work in Japan required

## Job Description

■「丸和（上海）易有限公司」の採用になります■

株式会社MARUWAは創業から培ってきたセラミック材料技術により、優れた特性の材料を開発・製造しており、窒化アル

ミニウム基板やアルミナ基板等、世界シェアNO.1を誇る製品を有しています。  
また、それらの材料技術に回路設計、実験評価、実装、シミュレーションなどの要素技術を掛け合わせることで独自の製品を世に送り出しています。

これにより、モノづくりの川上から川下まで複数の領域での事業展開を可能にしています。セラミック材料技術をコアに4つの分野の事業（セラミック、電子部品／デバイス、石英ガラス、LED照明）と多方面に事業展開しているメーカーです。

今回は事業拡大に伴い、**中国・上海拠点での海外営業**をお任せする方を募集します。

=====

#### 海外営業・マネジメント（中国 現地採用）

=====

##### 【募集背景】

中国での更なる拡販を強化する為に中国・上海オフィスにて海外営業・マネジメントポジションを募集いたします。

##### 【職務内容】

中国市場にて電子部品の拡販活動を行っていただきます。中国・上海現地採用となりますので、就労資格をお持ちの方が対象、もしくはビザサポートを必要に応じて検討します。

- ・中国市場における電子部品の新規ビジネス機会の発掘、評価、社内外プロジェクトの調整・推進
- ・管理職・上司が設定する売上目標の達成
- ・本社・管理部門の要請に応じた日本語での報告書作成
- ・グローバルな技術部門との連携・調整
- ・現地営業チーム向けの研修プログラムの企画・運営
- ・中国国内および海外への出張対応

##### 【担当製品】

セラミック電子部品（セラミック基板、コンデンサ、アンテナ等）

##### 【この仕事の面白さ・魅力】

当社の電子部品は、長年培ってきたセラミック技術を生かし、車載・医療・航空宇宙・インフラ事業など信頼性が必要とされる様々なエレクトロニクスの分野で使用されています。当社の強みである材料を生かした製品のニーズをつかみ、技術部門と連携しながら製品を提案・拡販することができます。

**Form of employment:** Full-Time ・ On-site

**Salary :** Negotiable

**Location:** 丸和（上海） 易有限公司 上海分店（上海市金沙江路1628弄 洲中 中心1号楼701室）

**Insurance:** 五険一金

**Benefits :** 当社規定に準ずる

**Visa support:** available upon discussion.

---

## Required Skills

### 【必須（MUST）】

- ・ 学士号以上の学歴
- ・ 中国語：HSK4級以上の語学力
- ・ 日本語：N1レベルまたは母語レベル
- ・ 英語：TOEIC600点以上の語学力
- ・ 電子部品業界におけるBtoB営業経験
- ・ 売上目標の達成実績および事業成長の推進経験
- ・ 中国国内および海外出張への対応力
- ・ 営業チームのマネジメント経験

### 【歓迎（WANT）】

- ・ 中国での就業経験

---

## Company Description