

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

オンコロジー領域の成長を牽引する商業部門ディレクター

オンコロジー領域の成長を牽引する商業部門ディレクター

Job Information

Recruiter

[Michael Page](#)

Job ID

1566134

Industry

Pharmaceutical

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

19 million yen ~ 25 million yen

Refreshed

November 19th, 2025 15:19

General Requirements

Career Level

Executive

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

肺がんおよび泌尿器がん領域における商業戦略を統括し、複数の新薬上市を見据えた成長を牽引するポジションです。マーケティングと顧客対応チームを率い、ブランド価値の最大化と市場拡大を目指します。

企業情報

グローバルに展開する大手製薬企業。オンコロジー領域において革新的なパイプラインを有し、日本市場での成長を加速させています。

職務内容

- 肺がん・泌尿器がん領域の商業戦略および実行をリード
- 約21名のチーム（マーケティング担当者約10名、顧客対応チーム約10名）をマネジメント
- 2026年に約60億円、2028年には約130億円の売上達成を目指す
- ブランド戦略、ライフサイクルマネジメント、オムニチャネル戦略の策定と実行
- 顧客対応チーム（HSP）のKPI設定と現場での実行支援
- 複数の新薬上市に向けた市場形成と準備
- グローバル・ローカルのクロスファンクショナルチームとの連携
- 財務部門と連携し、予算策定およびパフォーマンス管理

- ・ 法規制・社内ポリシーに準拠したプロモーション活動の徹底

条件・待遇

成長著しいオンコロジー領域での戦略的リーダーシップポジション

東京を拠点としたハイブリッド勤務

複数の新薬上市に関わる機会

グローバルな環境でのキャリア構築

競争力のある報酬体系と成長機会

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Dr. Philipp Berndt on +813 6832 8945.

Required Skills

製薬業界における商業戦略・実行の豊富な経験

マーケティングおよび顧客対応チームのマネジメント経験

オムニチャネル戦略の立案・実行経験

複数部門・グローバルとの連携力と影響力

戦略的思考力と課題解決力

優れたコミュニケーション・プレゼンテーション・コーチングスキル

日本語・英語ともにビジネスレベル以上

多文化環境での業務経験があれば尚可

Company Description

グローバルに展開する大手製薬企業。オンコロジー領域において革新的なパイプラインを有し、日本市場での成長を加速させています。