



## 海外営業【農業スタートアップ|事業開発】

### Job Information

**Hiring Company**

WAKU Inc.

**Job ID**

1566098

**Industry**

Chemical, Raw Materials

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

**Train Description**

Yamanote Line, Takanawa Gateway Station

**Salary**

5 million yen ~ 8 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 18:00 (休憩時間 60分)

**Holidays**

完全週休2日制 (土日祝)

**Refreshed**

April 10th, 2026 12:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 1 year

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

High-School

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

#### ≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 農業法人や自治体への提案営業・市場調査などを通じた事業開発を担うポジション
- 成長途上のスタートアップで自社プロダクトや事業を創る過程に携われる
- 日本の農業課題に向き合い、社会的インパクトの大きい提案に挑戦できる
- 土日祝休・年休125日、高輪ゲートウェイ直結のオフィスなど働きやすい環境

#### 【業務内容】

- 農業生産法人へのニーズヒアリング、提案
- 地方自治体、中小企業への事業開発、営業
- 市場調査、情報収集

株式会社WAKUは2022年の設立から3年目に突入し、開発してきたものも少しずつ形になってきました。日本各地での試験や潜在顧客のニーズキャッチなど、成長過程のスタートアップ企業だからこそやるべきことは山ほどあります。

「農業系の学校や学部で学んだことがある方」  
「今まさに農業業界に関わっている方」  
「農業への知見はないが将来の日本の農業について興味がある」  
当社のこと、農業のことなど、まずはカジュアルにお話ししましょう！

#### ■『WAKU』について

グルタチオンを活用して新しい肥料・の開発に挑戦しています。  
グルタチオンの可能性を信じ、グルタチオンを通じて”人類の職を守る”をミッションに掲げています。  
私たちが活動すればするほど、地球環境(人類を取り巻く環境)や、私たちと関わる人々に良い影響を与えたいという思いで活動しています。

#### ■募集背景

事業拡大に伴う増員  
私たちが持っている知見やノウハウ、自社商品などを活用した提案や事業立案を共に実行いただける方を募集しています。

#### ■職位：メンバー

(仕事内容変更範囲：会社の指示する業務)

#### 【雇用形態】

正社員  
※試用期間あり、6ヶ月

#### 【給与】

年収500～800万円  
月給制：月収33万円～／月額基本給24.4万円～  
定額の残業代+通常の残業代（固定残業時間 45時間 / 月、固定残業代 85,839円 / 月）  
※固定残業時間超過分は別途支給されます。

#### 【就業時間】

固定(定額)残業代制  
就業時間 09:00～18:00（休憩時間 60分）  
※残業 月 20 時間～30 時間程度

#### 【勤務地】

出社オフィス：TAKANAWA GATEWAY Link Scholars' Hub(高輪ゲートウェイ駅直結)  
東京都港区高輪2丁目21-1 THE LINK PILLAR 1 NORTH6・7F  
■最寄り駅：各線 高輪ゲートウェイ 駅から徒歩3分  
■就業場所全面禁煙  
■転勤・出向：無し  
(勤務地変更範囲：会社の定める事業所)

#### 【休日休暇】

- 年間休日 125 日
- 完全週休二日制（土日祝）
- 年間有給休暇：有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます(入社7ヶ月目には最低10日以上)

#### 【待遇・福利厚生】

- 交通費：全額支給
- 社会保険：健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険

## Required Skills

#### 【必須要件】

- 法人営業のご経験がある方（2年以上）
- 農業に対しての思い、興味が大きい方
- 英語力中級以上

#### 【歓迎要件】

- 海外での営業経験がある方
- 農業の現場に携わったことがある方(学生時代を含む)
- 農薬、農業資材、肥料、種苗またはこれに関連する農業資材等の営業のご経験
- 営農指導、栽培指導の経験
- 農業系の組織構造の理解

#### 【求める人物像】

- 弊社のミッション、ビジョン、バリューに共感いただける方

#### 【選考について】

- 募集人数：1名
- 適性試験：無し
- 面接回数：2~3回

---

## Company Description