【タイ就職】営業/バンコク勤務/クリーンエネルギー/再生可能エネルギー

> **タイ バンコクにて営業職を募集しております！**

Job Information

Recruiter
PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

Job ID
1566093

Industry
Electric Power, Gas, Water

Job Type
Permanent Full-time

Location
Thailand

Salary
4.5 million yen ~ 5.5 million yen

Work Hours
月曜 ~ 金曜 8:00am ~ 5:00pm

Holidays
土日、祝日

Refreshed
November 17th, 2026 16:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

主要事業：
タイ国内の産業向けにクリーンエネルギーソリューションを提供しており、燃料転換、エネルギー効率化、再生可能エネルギーサービスを中心に事業を展開しています。

業務内容：
CNG（圧縮天然ガス）及び LNG（液化天然ガス）を、天然ガス以外の燃料（重油・ディー ゼル等の油系燃料、プロパンガス LPG 等）を使用している日系を中心とした工場に販売いただきます。

1. 新規営業 新規の日系企業への営業活動を担当し、年間 1 ~ 2 件の成約を目指す。 既存顧客との関係維持、ならびにネットワーキング活動を通じて新規ターゲット情報を収集。

ターゲット企業：（年間 8 - 10 件ターゲット）へのアプローチおよび提案活動を実施。
アプローチ方法：既存顧客の工業団地内、既存顧客の紹介など
アプローチ先：食品業界、化学業界、繊維業界、金属・鉄業界など

2. 既存顧客フォロー 既存顧客（約 10 社）へ 3 か月に 1 回の定期訪問を実施し、関係構築とニーズ確認を行う。 契約更新業務（契約更新は 3～5 年）を担当（年間 1～2 件程度）。

3. ネットワーキング活動 日系ガス設備関連ベンダー（ボイラーメーカー等）、ゼネコン、商社などとの情報交換を実施。業界動向・案件情報の収集を行い、営業戦略に活用する。

4. 営業サポート業務 営業提案資料の作成。 各種データ管理、顧客情報整理。

※将来的にマネージャー候補も検討可。ご経験に応じてタイ人スタッフの育成も担当していただきます。
※上記 1 - 4 の業務割合は 4：4：1：1 程度
※外勤は週 2 - 3 日程度で、訪問先はバンコクから車で 2 時間前後のエリアに多い。

Required Skills

【必須】

- 4 年生大卒以上（理系優遇）
- 英語：社内会話レベル（目安：TOEIC700）
- 2～5 年以上の法人営業経験（VISA 取得の観点から経験により必要年数は異なる）
- エネルギー業界への強い興味

歓迎

- エネルギー業界での就労経験
- 日系企業の工場向け営業経験

Company Description