



【Marketing & Sales Manager】韓国本社と連携し、韓国コスメの日本市場拡大を担う ※
新設ポジション

✓語学力を活かす ✓化粧品業界経験者を募集 ✓成果に応じてインセンティブ制度あり

Job Information

Hiring Company

SOLUM Japan Co., Ltd.

Job ID

1566080

Industry

Daily Necessities, Cosmetics

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description

Yamanote Line, Shinbashi Station

Salary

4 million yen ~ 10 million yen

Refreshed

January 14th, 2026 17:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Fluent

Other Language

Korean - Daily Conversation

※社内・日本のお取引先とのコミュニケーションは日本語ですが、韓国本社との連携において英語OR韓国語を使用します。

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

≪求人のポイント≫

- ・日本法人におけるコスメ事業の推進・拡大を担うお1人目の採用となります。社内および韓国本社と連携を取りながら、裁量を持った働き方が可能です。
- ・社内および国内のお取引先とのコミュニケーションは日本語ですが、韓国本社との連携において韓国語もしくは英語力を存分に活かしてご活躍いただけます。
- ・外資系企業ならではの、堅苦しい雰囲気は無く、30代～60代のメンバーが活躍中の職場です。（韓国入5名、日本人5名が在籍）
- ・韓国本社は上場しており、ソルエムジャパンも業績は好調。さらなる事業拡大に直接貢献できる大きなやりがいも魅力のひとつです！

当社は、日本市場において化粧品小売店・ディストリビューターとのパートナーシップを構築し、ブランド拡大と輸出業務を推進する【Marketing & Sales Manager】を募集しています。

■Mission

関係会社製造のK-Beauty化粧品の日本市場展開

■業務内容

- ・法人営業: 自社製品を輸入する日本企業(化粧品会社)の開拓及び営業管理
- ・韓国本社化粧品部門と連携した日本市場の営業戦略立案

■雇用形態：正社員

■勤務時間：9時～18時

■勤務地：東京都港区新橋5－8－11（事務室拡張移転準備中）

■勤務環境

- ・ 想定年収：400万～1000万円
※年俸はご経験・スキルに応じて決定します。
※年俸制(昇級: 年1回)
※毎月20時間の固定残業含む(月平均残業時間実績: 10時間未満)
- ・ インセンティブ制(年1回)
- ・ 社会保険・食事手当(1万円/月)・通勤手当(～5万円/月)・残業手当
- ・ カプセルコーヒー・お茶・おやつ常備
- ・ 浄水器・製氷機・電子レンジ・冷蔵庫あり
- ・ 服装：カジュアル
- ・ ノートパソコン・業務用補助モニター等事務什器提供
- ・ 健康診断：年1回 人間ドック（6.5万円まで）
- ・ 慶弔金制度あり
- ・ 退職金制度あり

■休暇・休日：土日祝

■選考手続き：書類選考 → 面接(対面) → 内定

Required Skills

■必須条件

- ・ 化粧品業界での法人営業経験をお持ちの方
- ・ 化粧品に対する理解度が高い方
- ・ 日本語：ビジネスレベル以上
- ・ 英語もしくは韓国語：日常会話～ビジネスレベル以上
※化粧品業界での豊富な知見をお持ちの方であれば、英語・韓国語スキルは問いません。

■歓迎条件

- ・ K-Beautyに関心が高い方
- ・ 化粧品マーケティングに興味がある方

Company Description