# **SMITH**

海外顧客対応の即戦力募集 | 電子部品業界で培った営業経験を活かすインターナショナル営業

## ◆経験者優遇◆大手メーカーとの国際営業で即戦力として活躍◆

## Job Information

# **Hiring Company**

Smith & Associates Far East Ltd.

#### Job ID

1566054

# Industry

Distribution

## **Company Type**

Large Company (more than 300 employees) - International Company

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards

#### Salary

Negotiable, based on experience

## Refreshed

November 18th, 2025 13:54

# General Requirements

# **Minimum Experience Level**

Over 3 years

## **Career Level**

Mid Career

# Minimum English Level

Business Level

# Minimum Japanese Level

Native

## **Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

# Job Description

# ≪本ポジションの魅力≫

- ●世界20都市以上の拠点と連携し、グローバルに活躍できる営業職電子部品業界のリーディングカンパニーで、海外顧客と直接コミュニケーションを取れるダイナミックな環境です。
- ullet 業界トップクラスのUncapped Commission(上限なし) 成果がそのまま収入に反映される仕組みで、高収入を実現できます。
- 外資系ならではの自由度×成長環境

若手でも裁量が大きく、チャレンジを歓迎する企業文化。トレーニング・研修制度も充実し、早期成長が可能です。

● 働きやすいオフィス環境・福利厚生

フラットな社風、スタイリッシュなオフィス、ウェルネス制度、社内イベントなど、長く働ける環境が整っています。

## 《会社について | About Smith》

Smith & Associates は、1984年にテキサス州ヒューストンで創業。 世界最大級の独立系電子部品ディストリビューター として、40年以上にわたり成長を続けてきました。

- 世界20拠点に展開
- 多国籍メンバーによるグローバルチーム(50以上の言語を使用)
- 売上は2019年以降 129億USD以上
- 顧客はモバイル・自動車・産業機器・半導体・コンシューマー等、幅広い業界

電子部品の調達から品質検証、サプライチェーン支援までを一気通貫で提供し、世界中のメーカーの生産を支えています。

#### 《ポジション | International Sales Representative》

世界の顧客やサプライヤーと連携しながら、 新規開拓・提案・関係構築・サポート業務を幅広く担当いただきます。

#### 主な業務内容

- 世界中の新規顧客・ベンダーの開拓
- オンライン調査、電話・メールでの営業アプローチ
- 既存顧客との関係維持・コミュニケーション
- 営業サポート業務(見積・受発注など)
- 電子部品の技術・市場動向のリサーチ
- 海外オフィスと連携したプロジェクト対応

# Required Skills

# 《必須》

- B2B営業または新規開拓営業の経験
- 結果志向で課題解決に向け行動できる方
- 自ら学ぶ意欲・成長意欲が高い方
- 英語でのビジネスコミュニケーション能力

# 《歓迎》

- 電子部品メーカー/ディストリビューター/商社での営業経験
- 自動車・電機・半導体など大手企業との取引経験
- セミコンダクター関連の知識・経験

# 《想定年収》

現年収の10~25%アップを想定(経験・能力により決定)

# 《待遇·福利厚生》

- Uncapped Commission (成果に応じ上限なし)
- キャリアアップ支援・研修
- モダンなオフィス環境
- ジム/ウェルネス補助
- 社内イベント・海外拠点との交流
- 社会貢献活動への参加機会
- 安定したグローバル企業で長期成長が可能

# Company Description